

## FIRMENGRÜNDUNG

### **Sie möchten eine Firma in Zentralasien gründen?**

Für Unternehmen bestehen unterschiedliche Formen für einen Markteintritt. Dies kann die Gründung einer Firma bzw. Niederlassung beinhalten oder die Eingehung eines Joint Ventures. Hierbei kommt es auf die Wahl der Gesellschaftsform an und welche Voraussetzungen an diese gestellt werden. Fragen, ob ein Präsenz vor Ort erforderlich ist, oder ob es lokaler Vertreter bzw. Gesellschafter bedarf, sind regelmäßige Punkte, die in die Überlegungen einfließen.

Ihre Vorteile bei der Firmengründung mit uns:

- Begleitung von Unternehmen beim gesamten Gründungsprozess
- Beratung bei der Wahl der Gesellschaftsform
- Unterstützung bei Verhandlungen und Vertragsgestaltungen
- Erleichterung von Registrierungs- und Genehmigungsverfahren
- Hilfe bei visums- und arbeitsrechtlichen Fragestellungen

## ÜBER DEinternational

Das Netzwerk der Deutschen Auslandshandelskammern (AHKs), bestehend aus bilateralen Auslandshandelskammern, Delegationen und Repräsentanzen der Deutschen Wirtschaft, berät, betreut und vertritt weltweit deutsche Unternehmen, die ihr Auslandsgeschäft auf- oder ausbauen wollen. An über 140 Standorten in 92 Ländern vertreten die AHKs die deutschen Wirtschaftsinteressen und haben ihren Dienstleistungsbereich unter der Marke „DEinternational“ aufgestellt.

Unternehmen erhalten unter der AHK-Servicemarke DEinternational weltweit professionelle Beratung und Unterstützung im Ausland.

Die AHKs verfügen über langjährige Erfahrungen auf den Auslandsmärkten und stehen Unternehmen als zuverlässiger Partner bei der Geschäftsanbahnung zur Seite. Sie bilden eine Brücke zwischen den Märkten und Kulturen, die Mitarbeiter sind stets zweisprachig und kennen die Chancen und Risiken für Ihr Exportgeschäft.



## ÜBER UNS

Der Deutsche Industrie- und Handelskammertag, Dachorganisation der deutschen Industrie- und Handelskammern, unterhält seit 1994 in Almaty die Repräsentanz der Deutschen Wirtschaft (seit 2008 Delegation der Deutschen Wirtschaft für Zentralasien), die die Interessen deutscher Unternehmen gegenüber wichtigen politischen und wirtschaftlichen Akteuren in Kasachstan, Usbekistan, Turkmenistan, Tadschikistan und Kirgistan vertritt.

Die Hauptaufgabe des Büros ist die Begleitung und Betreuung wirtschaftlicher Aktivitäten deutscher Unternehmen in den 5 Gastländern sowie die Unterstützung lokaler Firmen bei wirtschaftlichen Kontakten nach Deutschland. Verstärkt wird die Delegation der Deutschen Wirtschaft für Zentralasien durch die Gesellschaft „DEinternational Kasachstan“, die seit 2008 Dienstleistungen für deutsche Unternehmen in Zentralasien anbietet.

## IHR ANSPRECHPARTNER:

DEinternational Kasachstan  
Geschäftsführer: Vitaly Kim  
Businesszentrum “Esentai City”  
Nurlan Kapparov Str. 402, R6  
050044 Almaty, Kasachstan  
Tel: +7 727 356 10 61  
Mob.: +7 708 547 42 94  
E-Mail: [vitaly.kim@ahk-za.kz](mailto:vitaly.kim@ahk-za.kz)  
[http:// www.zentralasien.ahk.de](http://www.zentralasien.ahk.de)



# KASACHSTAN



The German Chamber Network



## DIENSTLEISTUNGEN

### DEinternational KASACHSTAN



Delegation der Deutschen  
Wirtschaft für Zentralasien  
Представительство Германской  
экономики в Центральной Азии

## UNSERE DIENSTLEISTUNGEN:

- Markteinstieg
- Adress- und Kontaktrecherche
- Geschäftspartnervermittlung
- Marktstudien
- Organisation und Betreuung von Delegationsreisen
- Konferenzen und B2B-Gespräche
- Geschäftspräsenz
- Personalsuche und Personalvermittlung
- Recht & Steuern
- Rechts- und Steuerauskunft, Zoll
- Firmengründung und Liquidationen
- Buchhaltungsservice
- Visaunterstützung
- Werbung und Anzeigenservice

## MARKTEINSTIEG

### ***Sie suchen Partner für Ihre Geschäftsaktivitäten in Zentralasien?***

Wir übernehmen gern für Sie die Vermittlung von kompetenten Geschäftspartnern in Zentralasien und bringen Sie durch umfassende, zielgruppenorientierte Recherchen beispielsweise mit potenziellen Handelsvertretern, Handelspartnern, Kunden oder Herstellern in Kontakt. Ein Mitarbeiter wird Ihr fester Ansprechpartner und aktiviert für Sie das Netzwerk in Zentralasien. Wir übernehmen außerdem die erste Ansprache der ausgewählten Geschäftskontakte in der Landessprache.

Ihre Vorteile bei einer Geschäftspartnervermittlung:

- Recherche des richtigen Ansprechpartners (bspw. Geschäfts- oder Einkaufsleitung)
- Kostenersparnis durch Übernahme der Ansprache des potentiellen Geschäftspartners
- Zeitersparnis durch Organisation der Termine
- Vorstellung Ihres Produkts bzw. Dienstleistung in der Landessprache

## MARKTSTUDIE

Ihre Vorteile einer Marktstudie:

- Individuelle Marktanalyse für Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistung im Zielmarkt
- Informationen zu Kunden, Lieferanten und Vertriebskanälen
- Übersicht und Analyse der Wettbewerbsstruktur
- Netzwerk und Zugang zu lokalen Informationsquellen

## ADRESS- UND KONTAKTRECHERCHE

### ***Sie möchten eine Adressrecherche in Zentralasien durchführen?***

Als ersten Schritt eines Markteintritts bietet sich oftmals die Durchführung einer individuellen Recherche nach Kontakten im zentralasiatischen Markt an. Anhand Ihrer Vorgaben ermitteln wir passgerechte Unternehmensadressen in Zentralasien.

Ihre Vorteile bei einer Adress- und Kontaktrecherche:

- Passgerechte Unternehmensadressen in Zentralasien
- Nutzung aktueller, lokaler Datenbanken
- Zuverlässige Auswahl durch langjährige Markterfahrung
- Professionelle Erstansprache in lokaler Sprache

## DELEGATIONSREISEN

### ***Sie wollen sich persönlich von den Potenzialen eines Auslandsmarktes überzeugen?***

Wir organisieren Delegationsreisen in Zentralasien und nach Deutschland. Delegationsreisen bieten deutschen Unternehmen die Möglichkeit, ihren Zielmarkt kennenzulernen und erste Geschäftskontakte zu knüpfen. Vor Ort führen wir Briefings, Informationsveranstaltungen und Netzwerkveranstaltungen durch. Politische Termine werden in enger Zusammenarbeit mit den Botschaften und Konsulaten organisiert. Bei Betriebsbesichtigungen lernen Sie aus nächster Nähe Produktionsbedingungen und Arbeitsabläufe kennen.

Ihre Vorteile bei einer Delegationsreise:

- Organisatorische, sprachliche, kulturelle Begleitung
- Vereinbarung individueller Termine und politische Gespräche
- Organisation von Firmenbesuchen und Besichtigung von Produktionsstätten
- Networking mit Akteuren und Multiplikatoren



## GESCHÄFTSPRÄSENZ

Für viele kleine und mittelständische deutsche Unternehmen ist der Markteintritt und Marktausbau im Ausland schwierig. Von der geringen Markterfahrung und der Entfernung einmal abgesehen, sind es in erster Linie fehlende personelle und finanzielle Ressourcen im eigenen Unternehmen, die die Erschließung des Auslandsmarktes erschweren oder unmöglich machen. Genau hier setzt die Geschäftspräsenz der AHKs an, welche als ständige Repräsentanz eine wichtige Anlaufstelle für die Kunden und Geschäftspartner in Zentralasien darstellt. Die landeseigene Firmenanschrift ist ein überzeugendes Argument gegenüber potenziellen Geschäftspartnern.

## RECHTS- UND STEUERAUSKUNFT

### ***Sie benötigen Rechts- und Steuerauskünfte für Ihr Auslandsgeschäft?***

Beim Tätigen von Geschäften im internationalen Wirtschaftsraum ist das Wissen um die Rechtslage des anderen Landes unumgänglich. Vom Arbeits- bis Verwaltungsrecht geben wir verlässliche Auskünfte zur rechtlichen Situation in Zentralasien. Wir bieten Ihnen auf folgenden Rechtsgebieten Erstinformationen an:

- Import- und Exportfragen
- Vertrags- und Gesellschaftsrecht
- Zoll- und Handelsrecht
- Arbeits- und Sozialrecht
- Insolvenzrecht
- Steuerrecht (z. B. Einkommen-, Körperschafts- oder Umsatzsteuer)