СОЗДАНИЕ ФИРМЫ

Вы хотели бы создать компанию в Центральной Азии?

Для компаний существуют разные организационно-правовые формы при выходе на рынок. Это может быть регистрация представительства, открытие филиала компании или создание совместного предприятия. Все зависит от выбора организационно-правовой формы и от наличия предпосылок. Вопросы относительно того, требуется ли местное присутствие компании или необходим местный представитель либо учредитель, являются регулярными моментами, которые рассматриваются при принятии решений.

Ваши преимущества при открытии бизнеса с нами:

- Сопровождение компании в течение всего процесса регистрации компании
- Консультации по выбору организационно-правовых форм
- Поддержка в переговорах и оформлении договора
- Упрощение процедур регистрации и согласований
- Помощь в вопросах миграционного и трудового права

О DEinternational

Сеть внешнеторговых палат (АНК), состоящая из билатеральных внешнеторговых палат и Представительств Германской экономики, консультирует, поддерживает и представляет интересы немецких компаний по всему миру, которые хотят расширять и развивать свою бизнес-деятельность за рубежом. Более чем в 140 городах в 92 странах мира внешнеторговые палаты готовы предложить немецким и зарубежным фирмам свой опыт, профессиональные консультации, контакты, а также свои услуги под сервисным брендом DEinternational.

Внешнеторговые палаты (АНК) имеют многолетний опыт работы на зарубежных рынках и являются надежным партнером для установления деловых отношений. Они образуют мост между рынками и культурами, сотрудники владеют двумя языками и являются экспертами в оценке возможностей и рисков Вашего экспортного бизнеса.



О НАС

Германская торгово-промышленная палата, являющаяся головной организацией немецких торгово-промышленных палат, представлена в Алматы Представительством германской экономики в Центральной Азии с 1995 года. Представительство представляет интересы немецких компаний перед крупными политическими и экономически-ми игроками в Казахстане, Узбекистане, Туркменистане, Таджикистане и Кыргызстане.
Основной задачей Представительства является сопровождение и поддержка экономической деятельности немецких компаний в 5-ти принимающих странах, а также поддержка местных компаний в поисках экономических контактов с Германией.Представительство германской экономики в Центральной Азии усилило свое присутствие с образованием в августе 2008 года ТОО DEinternational Kasachstan, которое оказывает услуги немецким компаниям в Центральной Азии.

КОНТАКТ:

DEinternational Kasachstan
Бизнес-центр «Esentai City»
улица Нурлан Каппаров, 402, н.п. 6
050044 Алматы, Казахстан

Тел.: +7 727 356 10 61

E-Mail: info@ahk-za.kz
http:// www.zentralasien.ahk.de

KASACHSTAN

INTERNATIONAL

The German Chamber Network AHK

УСЛУГИ

DEinternational KASACHSTAN

НАШИ УСЛУГИ:

- Выход на центральноазиатские рынки
- Поиск адресов
- Поиск деловых партнеров
- Маркетинговые исследования
- Организация и сопровождение делегаций
- Конференции и B2B – переговоры
- Поиск персонала
- Право, налоги, таможня
- Регистрация и ликвидация юридических лиц
- Бухгалтерские услуги
- Визовая поддержка
- Рекламная поддержка

ВЫХОД НА РЫНОК

Вы ищете партнеров для ведения бизнеса в Центральной Азии?

Мы охотно займемся для Вас поиском деловых компетентных партнеров на основании проведения комплексного целевого исследования. Наш сотрудник, как Ваше постоянное контактное лицо, способствует налаживанию связей в Центральной Азии. Мы также осуществляем первую адресацию выбранных деловых контактов на государственном языке.

Ваши преимущества при поиске делового партнера:

- Поиск соответствующего контактного лица (например, руководителя компании или руководителя отдела)
- Экономия средств за счет уже налаженного контакта с потенциальным деловым партнером
- Экономия времени благодаря заблаговременной организации встреч
- Презентация Вашего продукта или услуг на государственном языке страны

ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА

Ваши преимущества по услуге исследования рынка:

- Индивидуальный анализ рынка с учетом Вашего продукта или услуг на рынке стран Центральной Азии
- Информация о клиентах, поставщиках и каналах сбыта
- Обзор и анализ конкурентной структуры
- Сеть и доступ к локальным источникам информации

ПОИСК АДРЕСОВ

Вы хотели бы провести поиск адресов в Центральной Азии?

В качестве первого шага при выходе на зарубежный рынок предлагается проведение индивидуального поиска адресов и контактов.
На основании Ваших критериев мы предоставим Вам подходящие адреса и контакты компаний в Центральной Азии.

Ваши преимущества по услуге поиска адресов:

- Соответствующие адреса компаний в Центральной Азии
- Использование актуальных локальных баз данных
- Тщательный отбор благодаря многолетнему опыту работы на рынке
- Профессиональное первичное обращение на государственном языке страны

ОРГАНИЗАЦИЯ И СОПРОВОЖДЕНИЕ ДЕЛЕГАЦИЙ

Вы хотели бы лично убедиться в потенциале рынка стран Центральной Азии?

Мы организуем поездки делегаций в Центральную Азию и в Германию. Делегационные поездки предоставляют немецким компаниям возможность познакомиться с целевым рынком и установить первые деловые контакты. Мы проводим брифинги, информационные мероприятия, конференции и B2B – встречи. Политические встречи организуются в тесном сотрудничестве с посольствами и консульствами. Во время посещений предприятий Вы сможете поближе познакомиться с условиями производства и рабочими процессами.

Ваши преимущества во время делегационной поездки:

- Организационное, языковое, культурное сопровождение
- Организация индивидуальных встреч и политических переговоров
- Организация визитов компаний и посещение производственных площадок
- Нетворкинг с основными игроками и мультипликаторами



БИЗНЕС-ПРИСУТСТВИЕ (ОФИС В ОФИСЕ)

Для многих малых и средних немецких компаний выход на рынок и расширение рынка за рубежом является сложным процессом. Не только недостаточность опыта работы и удаленность, но и, в первую очередь, отсутствие кадровых и финансовых ресурсов в собственной компании затрудняют или делают невозможным освоение внешнего рынка. Именно здесь проявляется бизнес-присутствие Представительства германской экономики в Центральной Азии, которое, как постоянное представительство, является важным координационным центром для клиентов и деловых партнеров в Центральной Азии. Собственный юридический адрес компании в Центральной Азии является убедительным аргументом перед потенциальными деловыми партнерами.

ПРАВО, НАЛОГИ, ТАМОЖНЯ

Вам необходима юридическая и налоговая информация для Вашего бизнеса в Центральной Азии?

При ведении бизнеса в международном экономическом пространстве необходимо знать правовое положение другой страны.
Мы предоставим Вам достоверную информацию о правовой ситуации в Центральной Азии от трудового до административного права.

Мы предлагаем Вам актуальную информацию в следующих областях права:

- Вопросы по импорту и экспорту
- Договорное и корпоративное право
- Таможенное и коммерческое право
- Трудовое и социальное право
- Налоговое право (например, подоходный, корпоративный налоги или налог на добавленную стоимость)