

КАЗАХСТАН В ЦИФРАХ 2022

Экономические и
социальные показатели

GTAI GERMANY
TRADE & INVEST



АНК

VDW

Verband der Deutschen
Wirtschaft in der
Republik Kasachstan



INTERNATIONAL



TOO DEinternational Kasachstan als Servicedienstleister bei der Delegation der Deutschen Wirtschaft für Zentralasien bietet professionelle und komplette Dienstleistungen aus einer Hand. Wir unterstützen unsere Kunden von der Marktanalyse über die Vermittlung geeigneter Partner bis hin zur Firmengründung und in den Bereichen Rechtsberatung, Operatives Management und Office-in-Office-Lösungen, Buchhaltung und mehr.

TOO DEinternational Kasachstan в качестве сервисной компании Представительства Германской Экономики в Центральной Азии предлагает профессиональные и комплексные услуги из одних рук. Мы поддерживаем наших клиентов от анализа рынка и поиска деловых партнеров до открытия компаний, а также в области юридических и налоговых вопросов, оперативного управления и решений в вопросах бизнес-присутствия в стране с использованием модели Office-in-Office, бухгалтерского учета и пр.

DEinternational Kasachstan
Geschäftsführerin: Inna Schirly
Businesszentrum „Esentai City“
Al Farabi 120/52 (Nurlan Kapparov Str., 402), R6, 2. Etage
050044 Almaty, Kasachstan
Tel.: +7 727 356 10 61
Mob.: +7 747 353 35 03
E-Mail: inna.schirly@ahk-za.kz
Webseite: <http://www.zentralasien.ahk.de>



Ihr Partner in Zentralasien
Ваш партнер в Центральной Азии



Содержание

| | |
|---|-----------|
| ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО | 4 |
| Приветственное слово посла ФРГ в РК Моники Иверсен | 4 |
| Приветственное слово главы Представительства Германской экономики в Центральной Азии Ховсепа Восканяна | 6 |
| ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА Казахстан | 8 |
| ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ | 11 |
| Валовый внутренний продукт | 11 |
| Промышленное производство | 13 |
| Энергетика | 16 |
| Инвестиции | 18 |
| Внешняя торговля | 22 |
| Инфляция, процентные ставки, валюта | 25 |
| Государственный бюджет | 26 |
| СОЦИАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ | 28 |
| КРАТКИЙ ОБЗОР ПО ТЕКУЩЕЙ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ | 32 |
| ГТАИ: Ян Трибель «Экономический подъем теряет темпы вследствие войны в Украине» | 32 |
| ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПАРТНЕРОВ | 34 |
| RSP International: Николай Кнорр «Релокация иностранного бизнеса в Казахстан» | 34 |



| | |
|--|-----------|
| ИНТЕРВЬЮ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ НЕМЕЦКИХ КОМПАНИЙ В КАЗАХСТАНЕ | 36 |
| Интервью с Михаэлем Напелем, DB Engineering & Consulting, Казахстан | 36 |
| Интервью с Марко Граффом, Commerzbank AG, Казахстан | 38 |
| ПОЛИТИЧЕСКОЕ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО | 41 |
| ВАЖНЫЕ АДРЕСА | 44 |
| ВЫХОДНЫЕ ДАННЫЕ | 48 |



Моника Иверсен

посол Федеративной Республики Германия
в Республике Казахстан

Уважаемые читатели брошюры "Казахстан в цифрах"!

Я рада, что Представительство германской экономики в Центральной Азии и GTAI в этом году вновь могут представить новое издание брошюры "Казахстан в цифрах".

Когда около года назад мы держали в руках последнее издание брошюры, никто не мог предположить, насколько изменятся рамочные условия для национальной экономики Казахстана в ближайшие месяцы. При этом вторая половина 2021 года в Казахстане – не неожиданно – была отмечена уверенным восстановлением от последствий пандемии COVID-19 в сочетании с ростом экономического производства. Это также отразилось и на отношениях с Германией: выросла торговля товарами, увеличилось использование существующих торговых путей, а прямые контакты вновь расширились после снятия ограничений на поездки.

Первым переломным моментом стали трагические события в начале января 2022 года. Не желая предвосхищать правовую оценку событий, которая еще не завершена, процесс структурных реформ, инициированных президентом Токаевым, впоследствии набрал значительный темп, изменения теперь затрагивают все сферы общественной жизни и все больше отражаются в рамочных условиях для экономической деятельности и инвестиций. Это замечают и в



Botschaft
der Bundesrepublik Deutschland
Nur-Sultan

Германии: количество запросов, которые мы получаем как посольство о возможностях ведения бизнеса в Казахстане, значительно возросло, и эти запросы становятся все более конкретными.

Второй поворотный момент наступил 24 февраля 2022 года после нападения Российской Федерации на Украину, прямые и косвенные последствия константы экономической и торговой политики Казахстана с момента обретения страной независимости. Они вызвали и продолжают вызывать необходимость краткосрочной реорганизации, начиная с изменений в цепочках поставок и создания стоимости, через меры фискальной и монетарной политики для защиты казахстанской валюты и заканчивая технологической перестройкой. Этот процесс все еще продолжается, и это также отражено в цифрах, опубликованных в брошюре. При этом весь масштаб последствий раскроется лишь постепенно.

Как будут развиваться события дальше? Рост ВВП Казахстана снизился с 4,4% в первом квартале 2022 года до 3,3% в первой половине 2022 года. Неопределенность на мировых сырьевых и энергетических рынках, вызванная продолжающимися военными действиями в Украине, может также означать возможности для Казахстана, который обладает крупными и частично еще неиспользованными месторождениями всех источников энергии и большинства так называемых критических сырьевых ресурсов. То же самое относится и к сельскому хозяйству Казахстана, где ожидается в этом году рекордный урожай.

С другой стороны, Европа должна подумать о том, как без России сделать поставки товаров первой необходимости устойчивыми и не подверженными кризису в будущем. Казахстан может и будет приобретать здесь все большее значение, как в качестве поставщика минерального и возобновляемого сырья в непосредственной близости, так и благодаря отличным предпосылкам для производства "зеленой" энергии.

Смогут ли эти возможности быть использованы и, кроме того, рассматривает ли ряд компаний возможность использования Казахстана в качестве запасного варианта при сокращении своего присутствия в Российской Федерации, будет в решающей степени зависеть от того, насколько текущий процесс реформ приведет к улучшению делового климата в Казахстане и возможно ли развитие альтернатив перевозкам через территорию Российской Федерации и Белорусии для торговли с Европой. Кроме того, производство, особенно в отрасли переработки сырья, должно быть модернизировано и адаптировано к современным экологическим и климатическим стандартам.

Германия и немецкая экономика в состоянии предоставить необходимые технические, логистические и инженерные решения. Я считаю главной задачей наступающего года активное предложение этих возможностей казахстанскому рынку в тесном сотрудничестве бизнеса и политики. Это означает, не в последнюю очередь, что мы должны объединить усилия и сосредоточить наше сотрудничество с Казахстаном еще больше, чем раньше, на вопросах будущего.

Процесс структурных реформ, начатый президентом Токаевым с целью укрепления гражданского общества и преобразования Казахстана в современное, диверсифицированное индустриальное и сервисное общество, способное ответить на вызовы цифровой эпохи, предлагает основу для разнообразного сотрудничества. Европа, и в частности Германия, являются наиболее подходящими партнерами, как неоднократно подчеркивает Казахстан.

В последние месяцы мы выступили с соответствующими инициативами как на двусторонней основе, так и в сотрудничестве с нашими европейскими партнерами. Основными темами являются сближение казахстанской системы торговли выбросами парниковых газов с системой ЕС, развитие водородной экономики в Казахстане в связи с предложениями по будущим маршрутам поставок для обеспечения Германии и ЕС "зеленым" водородом из Казахстана, устойчивые и водосберегающие технологии в сельском хозяйстве, переход к циркулярной экономике в секторе отходов Казахстана, Средний транспортный коридор, критическое сырье и сырье для энергетического перехода, устойчивые решения для модернизации сырьевой и пищевой промышленности Казахстана. Кроме того, основываясь на опыте работы с COVID-19, мы хотим активизировать наше сотрудничество в секторе здравоохранения.

Для немецких компаний это может и должно привести к улучшению деловых возможностей на казахстанском рынке, именно поэтому мы тесно координируем работу по всем этим вопросам с Представительством германской экономики в Центральной Азии. Предпосылкой для этого является то, что немецкие компании предлагают свои товары и услуги на конкурентной основе в соответствии с требованиями казахстанского рынка и на этой основе могут сотрудничать в партнерстве с казахстанскими компаниями.

Я желаю всем нам успешного и тесного сотрудничества в наступающем году.

Моника Иверсен



Ховсеп Восканян

Глава Представительства Германской экономики в Центральной Азии

Уважаемые читатели,

Сердечно приветствую Вас в качестве читателей нашего нынешнего издания «Казахстан в цифрах». Вполне вероятно Вы уже знакомы с публикацией по изданиям прошлых лет. Однако в этом году очень высока вероятность того, что в Вашем лице у нас появился новый читатель и что Вы в первый раз знакомитесь с этой серией.

А все потому, что уже перед нападением России на Украину 24 февраля мы в Представительстве германской экономики в Центральной Азии почувствовали заметно выросший интерес немецкого бизнеса к региону Центральной Азии в общем и, в частности, к Казахстану, который обусловлен улучшившимися экономическими и инвестиционными рамочными условиями. Этот интерес с началом войны еще раз заметно усилился. При этом речь идет о довольно разнообразных запросах, которым свойственна одна общая черта: попытка приспособиться к новым геополитическим и экономическим реалиям. Некоторые компании переориентировались на новые рынки сбыта в Центральной Азии, региону с общим населением в почти 75 млн жителей. Другие хотят выстроить новые цепочки поставок для промежуточных продуктов и поменять свои источники снабжения. Третьи перемещают дочерние компании или производство из России в другие страны региона, среди которых Казахстан наряду с Узбекистаном, Арменией и Грузией один из самых популярных пунктов назначе-



Delegation der Deutschen
Wirtschaft für Zentralasien
Представительство Германской
экономики в Центральной Азии

ния. Многие при этом рассматривают Казахстан как центр для обслуживания в будущем всего центральноазиатского региона, а также Кавказа, и Монголии.

С начала войны мы оказали поддержку десяткам немецких компаний, впервые обратившим свое внимание на казахстанский рынок, в поиске новых партнеров и персонала, а также оперативно сопровождали в выстраивании их делового присутствия в Казахстане. И за последние недели количество запросов еще только возросло.

Конечно же, мы бы с радостью обошлись бы и без трагических событий, вызвавших этот значительно возросший интерес, но, в сущности, мы в Представительстве германской экономики в Центральной Азии рады вниманию со стороны немецких компаний к казахстанскому рынку, так как мы убеждены, что здесь им предлагаются большие возможности, а потенциал еще далеко не исчерпан.

Посол Германии г-жа Иверсен в своем приветственном слове подробно и очень точно описала геополитическое и экономическое развитие событий в стране. Поэтому я хотел бы больше остановиться на отраслях и сферах деятельности, которые мы в Представительстве рассматриваем как приоритетные и обладающие большим потенциалом, а также стратегическим значением для экономики Германии:

Во-первых, следует назвать область зеленой экономики, в которой существует широкий спектр возможностей для сотрудничества, начиная от увеличения доли ВИЭ среди источников энергии с 6 процентов на данный момент до запланированных 50 процентов в 2050 году, модернизации электросетей и увеличения мощностей газовых электростанций в качестве промежуточной технологии, создания водородной экономики – для этого в Казахстане есть превосходные предпосылки – до внедрения действующей циркулярной экономики и декарбонизации горнодобывающей промышленности и сектора энергоносителей с высокими эмиссиями в соответствии с требованиями нового Экологического кодекса Казахстана, который предусматривает начиная с 2025 г. жесткие ограничения по выбросам и высокие штрафы за их несоблюдение. Во всех названных областях немецкие компании могут при помощи своих технологических решений и ноу-хау создать добавленную стоимость и завоевать долю на казахстанском рынке.

Вторым основным направлением является, конечно же, сотрудничество в сырьевой сфере, которое на данный момент далеко отстает от своих действительных возможностей. Немногие страны во всем мире настолько богаты сырьевыми ресурсами, как Казахстан. 90 из 118 известных химических элементов таблицы Менделеева есть в Казахстане в объемах, пригодных для разработки, для 70 из них уже есть разведанные

месторождения и 60 из них уже промышленно разрабатываются. Сюда относятся многие стратегические ресурсы или ресурсы для энергетического перехода, такие как медь, серебро, золото, алюминий, титан, сталь, вольфрам, молибден и другие цветные металлы и редкоземельные элементы. Начавшаяся война в Украине наглядно показала нам нашу зависимость от России относительно ряда этих элементов. Однако зависимость от Китая гораздо выше. Казахстан мог бы стать альтернативным источником снабжения посредством долгосрочных контрактов на поставку относительно многих стратегических ресурсов. Также возможны варианты далеко идущего сотрудничества в виде прямых инвестиций на местах в добычу сырья или в первую стадию переработки. И конечно же, немецкие компании остаются, как и прежде, желанными партнерами для поставок оборудования для горной промышленности.

Под третьим пунктом следует назвать развитие Среднего логистического коридора с востока на запад, который соединяет Китай с Европой через Казахстан, Каспийское море, Южный Кавказ и Турцию и представляет собой альтернативу Северному коридору через Россию и Беларусь. На данный момент у Среднего коридора по сравнению с северным маршрутом все еще незначительно расширить и устранить существующие узкие места. При этом немецким компаниям предоставляются шансы в дорожной, железнодорожной и портовой инфраструктуре, в строительстве верфей и судостроительстве и в разнообразных инфраструктурных проектах, а также в создании поддерживающей индустрии вдоль набирающего большое значение маршрута.

Исчерпываются ли возможности для немецкого бизнеса в Казахстане представленными тремя основными направлениями? Ни в коем случае. Амбициозная стратегия казахстанского правительства «Казахстан-2050» предусматривает диверсификацию экономики и уход от зависимости от сырьевого и энергетического сектора, дальнейшее развитие производства, углубление производственных цепочек и фокус на перспективные отрасли будущего. Немецким компаниям предоставляются шансы во многих областях – от сельского хозяйства и сельскохозяйственной техники, легкой и тяжелой промышленности, фармацевтики и до сектора ИКТ.

Надеемся, что данная публикация сможет стать путеводителем по актуальному развитию в Казахстане и поможет Вам составить свое мнение. Если Вы хотите узнать больше, сотрудники Представительства германской экономики в Центральной Азии будут рады получить Ваш запрос.

Желаю Вам информативного чтения

Ваш Ховсеп Восканян

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА



КАЗАХСТАН

| | |
|--|--|
| Площадь: | 2.724.900 км ² |
| Численность населения: | 19,22 млн. (на 1 мая 2022 г.) |
| Плотность населения: | 7,05 жителей на км ² |
| Прирост численности населения: | +1,29 % (2021) |
| Возрастная структура: | 0-14 лет 29,7; 15-24 года: 12,5; 25-64 года: 50; 65 лет и выше: 7,9 (%; 1.01.2022) |
| Структура населения по полу: | 51,5 – женщины, 48,5 – мужчины (%; 1.01.2021) |
| Урбанизация: | 59,4 – городское население, 40,6 – сельское население (%; 1.01.2022) |
| Пенсионный возраст: | Мужчины – 63 года, женщины в 2019 – 59 лет, 2020 – 59,5 лет, 2021 – 60 лет ... 2027 – 63 года |
| Уровень неграмотности населения 2018: | 0,2 (%; 2018) |
| Языки деловой коммуникации: | Казахский, русский, английский |
| Сырье: | с/х: зерновые, молоко, картофель, ячмень, арбузы, дыни, льняное семя, лук, кукуруза, подсолнечник полезные ископаемые: крупные месторождения сырой нефти, природного газа, угля, железной руды, марганца, хромовой руды, никеля, кобальта, меди, молибдена, свинца, цинка, бокситов, золота, урана. |
| Административное-территориальное деление: | 17 областей и три города республиканского значения (столица Нур-Султан, Алматы, Шымкент); с июня 2022 г. после деления трех областей (ВКО, Алматинская и Карагандинская) в Казахстане насчитывается 17 областей (ранее 14 областей); новые области – Абайская, Жетысуская, Улытауская |

| | |
|--|---|
| Президент*): | Касым-Жомарт Токаев |
| Премьер-министр*): | Алихан Смаилов |
| Полномочия по экономическим вопросам в правительстве*): | Роман Скляр (первый заместитель премьер-министра); Мухтар Тлеуберди (заместитель премьер-министра; министр иностранных дел – ответственный за иностранные инвестиции, Комитет по инвестициям); Бахыт Султанов (заместитель премьер-министра; министр торговли и интеграции); Ерулан Жамаубаев (заместитель премьер-министра; министр финансов); Каирбек Ускенбаев (министр индустрии и инфраструктурного развития); Алибек Куантыров (министр национальной экономики); Болат Акчулаков (министр энергетики); Багдат Мусин (министр цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности); Ербол Карашукеев (министр сельского хозяйства); Сериккали Брекешев (министр экологии, геологии и природных ресурсов) |
| Категория страны по страхованию Hermes: | 5 (1 = самая низкая категория риска, 7 = самая высокая категория риска) |
| Индекс легкости ведения бизнеса 2020: | 25 место из 190 стран |
| Индекс глобальной конкурентоспособности 2019: | 55 место из 141 страны |
| Индекс восприятия коррупции 2021: | 102 место из 180 стран |
| Индекс человеческого развития (HDI) 2020: | 51 место из 189 стран |
| Категория группы стран Всемирного банка по доходам: | Доходы выше среднего (ВВП на душу населения в 2021 г.: 10.041,5 долларов США) |
| Национальная валюта | Тенге (Т); 1 Т = 100 тиын |
| Обменный курс (июль 2022г.) | 1 евро = 468,36 Т; 1 доллар США = 442,35 Т |

*) на середину июля 2022 г.

ПРАЗДНИЧНЫЕ ДНИ

| | | |
|-------|---------|--|
| 01–02 | января | Новый Год |
| 07 | января | Рождество Христово (православное) |
| 08 | марта | Международный женский день |
| 21–23 | марта | Наурыз мейрамы (Новый год / праздник весны) |
| 01 | мая | Праздник единства народов Казахстана |
| 07 | мая | День защитника Отечества |
| 09 | мая | День Победы |
| 06 | июля | День столицы |
| 09 | июля | Исламский праздник жертвоприношения (Курбан Айт, Ид аль-Адха*) |
| 30 | августа | День Конституции Республики Казахстан |
| 01 | декабря | День Первого Президента Республики Казахстан |
| 16–17 | декабря | День Независимости Казахстана |

* Исламские праздники соблюдаются по лунному календарю и поэтому варьируются от года к году.

Часовые пояса

В Казахстане два часовых пояса:

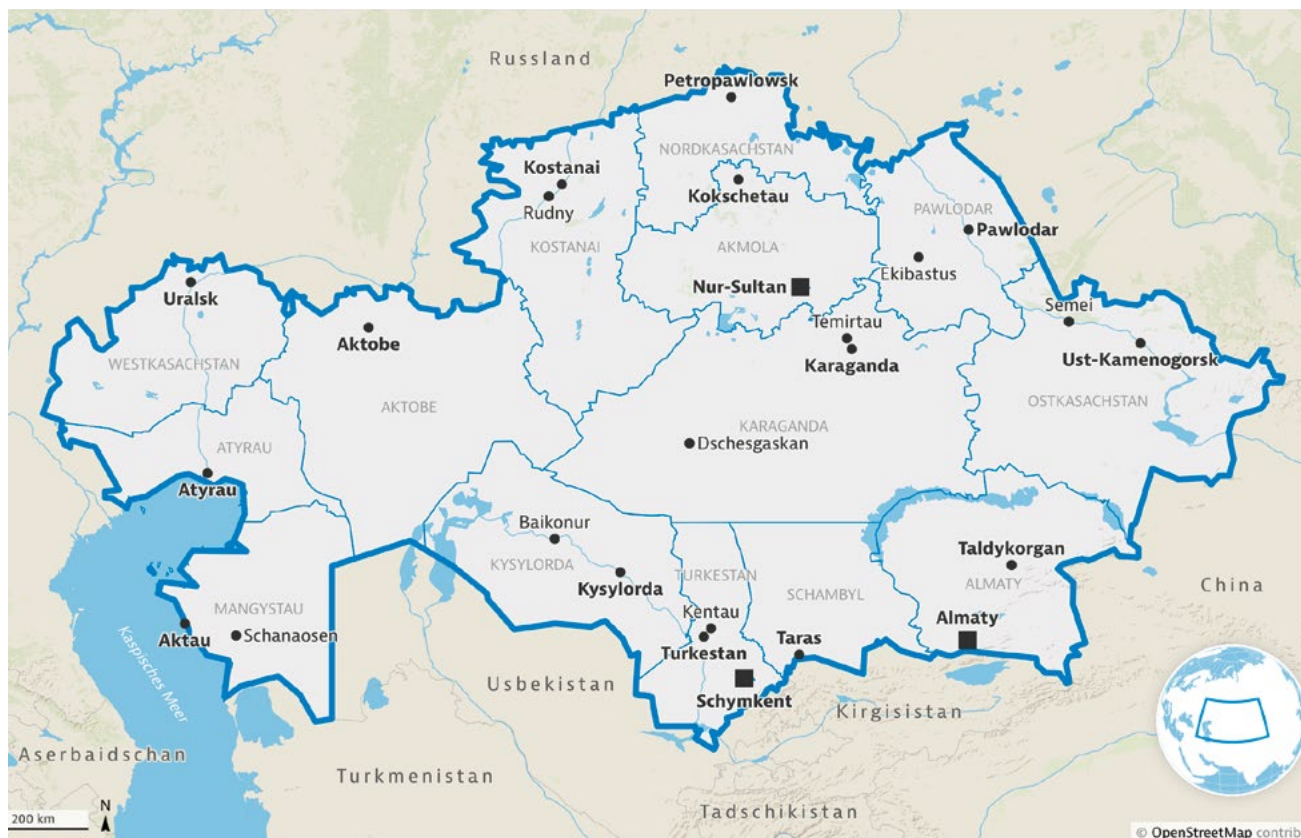
- UTC + 5 / CET + 4 часа на западе и юго-западе страны (Актюбинская, Атырауская, Мангистауская, Западно-Казахстанская и Кызылординская области).
- UTC + 6 / CET + 5 часов в Нур-Султане, Алматы, Шымкенте и остальных областях.

Летнее время

В Казахстане не переходят на «летнее» время.

Источники: GTAI, Бюро национальной статистики

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА



Источники:

GTAI

<https://www.liportal.de/kasachstan/ueberblick/>

* С 2018 года Южно-Казакстанская область носит название Туркестанской области.

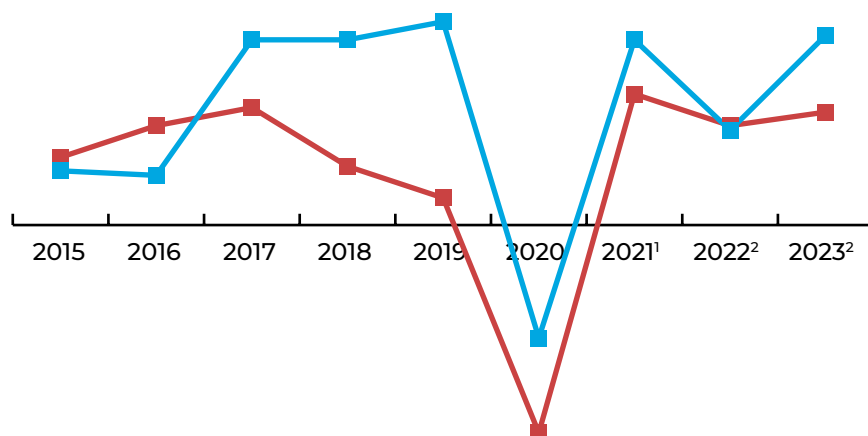
* В 2019 году столица г. Астана была переименована в г. Нур-Султан.

* Территориально-административное разделение областей на картах не отображает изменений с июня 2022 г.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Рост ВВП (реальные изменения к предыдущему году, в процентах)

Источники: Бюро национальной статистики, правительство Казахстана; Destatis; правительство Германии

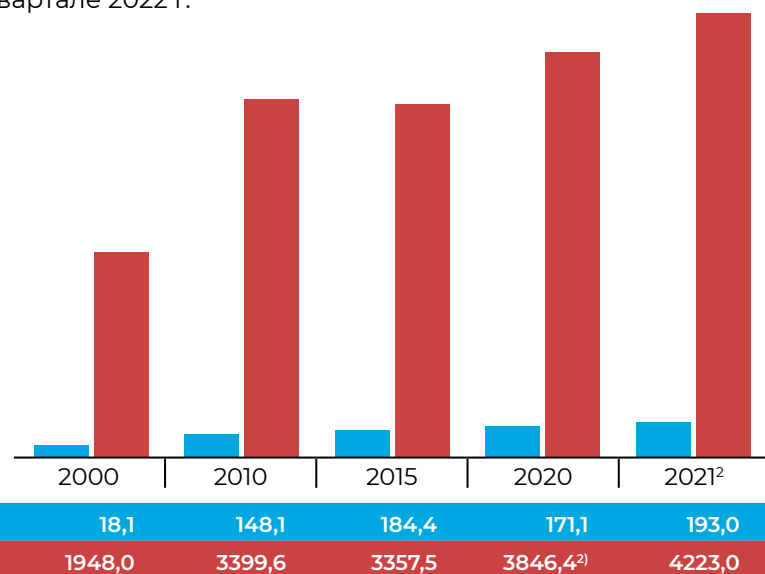


1) предварительно
2) прогноз

| | | | | | | | | | |
|-----------|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|-----|
| Казахстан | 1,2 | 1,1 | 4,1 | 4,1 | 4,5 | -2,5 | 4,1 | 2,1 | 4,2 |
| Германия | 1,5 | 2,2 | 2,6 | 1,3 | 0,6 | -4,6 | 2,9 | 2,2 | 2,5 |

ВВП в рыночных ценах (в млрд. долларов США)¹⁾

После того, как высокий экономический рост предыдущих лет замедлился из-за кризиса коронавируса в 2020 г., через год он снова смог значительно активизироваться. Ввиду войны в Украине и ее влияния на мировую экономику, перспективы на 2022 год в Казахстане остаются неопределенными. Однако правительство, Нацбанк и международные институты придерживаются своих прогнозов, согласно которым ВВП вырастет примерно на 2 процента. Главным образом, благодаря резкому росту цен на нефть казахстанская экономика оказалась довольно устойчивой к кризису, показав рост на 4,6 процента в первом квартале 2022 г.



1) Наряду с изменениями конъюнктуры расхождения в данных могут быть также обусловлены изменениями обменного курса валют. При конвертации в иностранную валюту использовался среднегодовой обменный курс валют Нацбанка РК и Европейского центрального банка (EZB);
2) предварительно

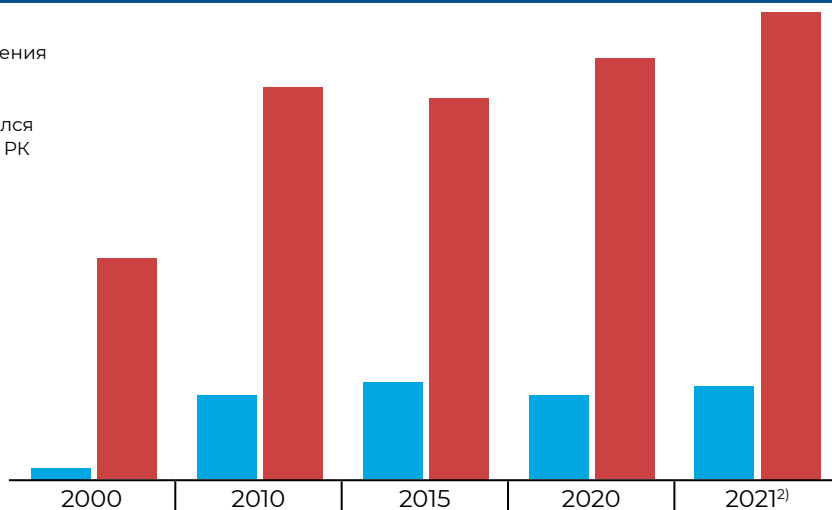
Источники: Бюро национальной статистики; Федеральное статистическое ведомство Германии (Destatis); расчеты Germany Trade & Invest

ВВП на душу населения (в долларах США) ¹⁾

1) Наряду с изменениями конъюнктуры расхождения в данных могут быть также обусловлены изменениями обменного курса валют. При конвертации в иностранную валюту использовался среднегодовой обменный курс валют Нацбанка РК и Европейского центрального банка (EZB);

2) предварительно

Источники: Бюро национальной статистики; Федеральное статистическое ведомство Германии (Destatis)

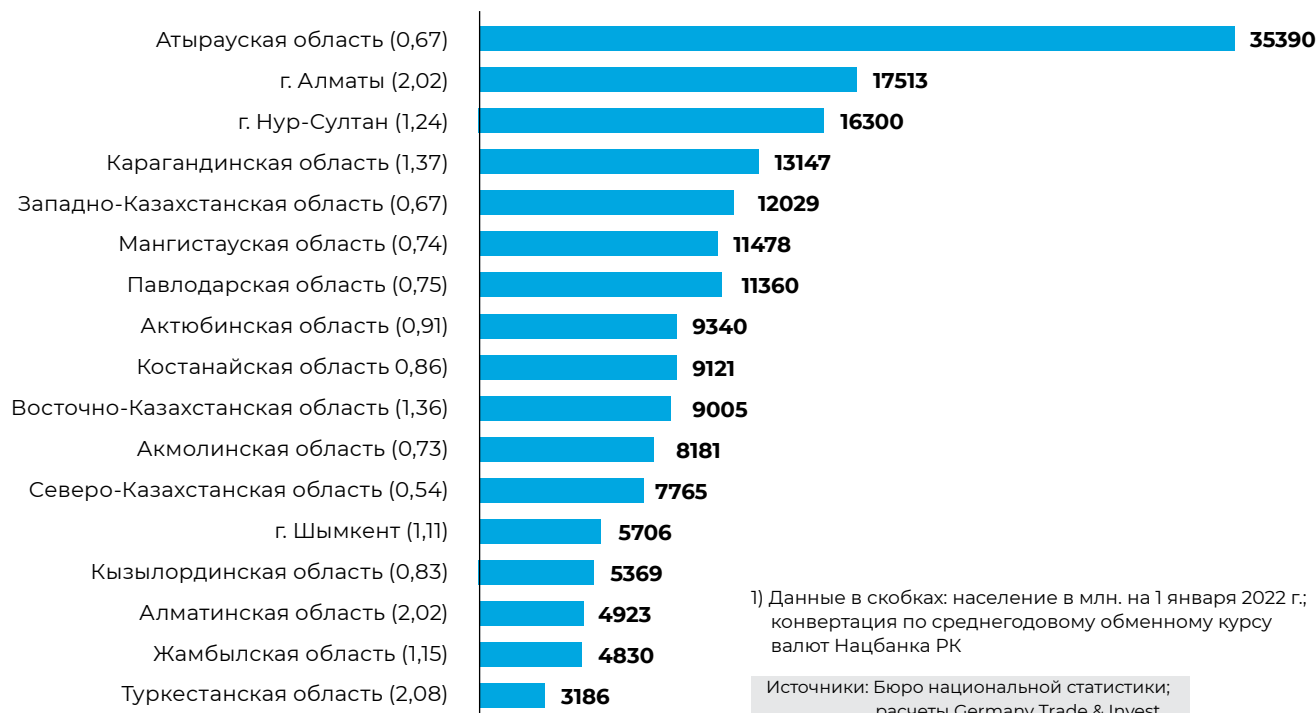


| Год | Казахстан* | Германия |
|--------------------|------------|----------|
| 2000 | 1229 | 24 004 |
| 2010 | 9071 | 42 641 |
| 2015 | 10 510 | 41 415 |
| 2020 | 9122 | 45 733 |
| 2021 ²⁾ | 10 058 | 50 759 |

ВВП на душу населения по регионам в 2021 г. (в долларах США) ¹⁾

Город Алматы, в котором проживает десятая часть населения страны, считается самым важным экономическим регионом. Вклад мегаполиса на юго-востоке страны в общий ВВП в 2021 г. превысил 18 процентов. Одновременно с этим это важнейший центр импорта товаров. 38 процентов из всего импорта приходится на долю хозяйствующих субъектов, расположенных в Алматы. Что касается экспорта, то здесь тон задает Атырауская область, на чьем счету более трети всего казахстанского экспорта в 2021 г. Благодаря преобладающей нефтедобыче и высоким доходам от нее, Атырауская область производит самый высокий ВВП на душу населения в стране.

Кроме этого, столица Нур-Султан, на которую на данный момент приходится добрая десятая часть экономического производства, находится в числе ближайших лидеров. Довольно высокий макроэкономический вклад вносят также Карагандинская и Восточно-Казахстанская области, характеризующиеся преобладающей горнодобывающей промышленностью.



1) Данные в скобках: население в млн. на 1 января 2022 г.; конвертация по среднегодовому обменному курсу валют Нацбанка РК

Источники: Бюро национальной статистики; расчеты Germany Trade & Invest

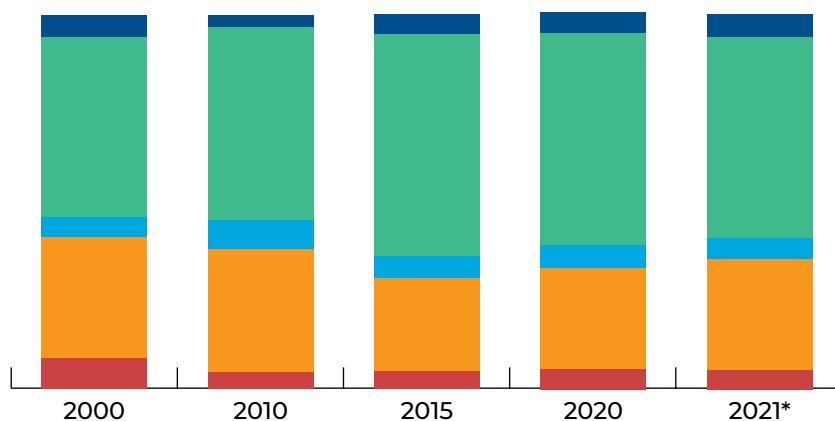
ВВП по секторам экономики (в процентах)

Сектор услуг производит на данный момент свыше половины ВВП. Основными отраслями являются торговля, транспорт и складирование, сектор недвижимости и жилья, а также финансовые и страховые услуги. На промышленный сектор в 2021 г. приходится почти 30 процентов всей экономической мощности.

Вклад обоих основных направлений – горнодобывающей и обрабатывающей промышленности почти одинаков. На долю сельского хозяйства и строительства приходилось свыше 5 процентов ВВП.

*) предварительно

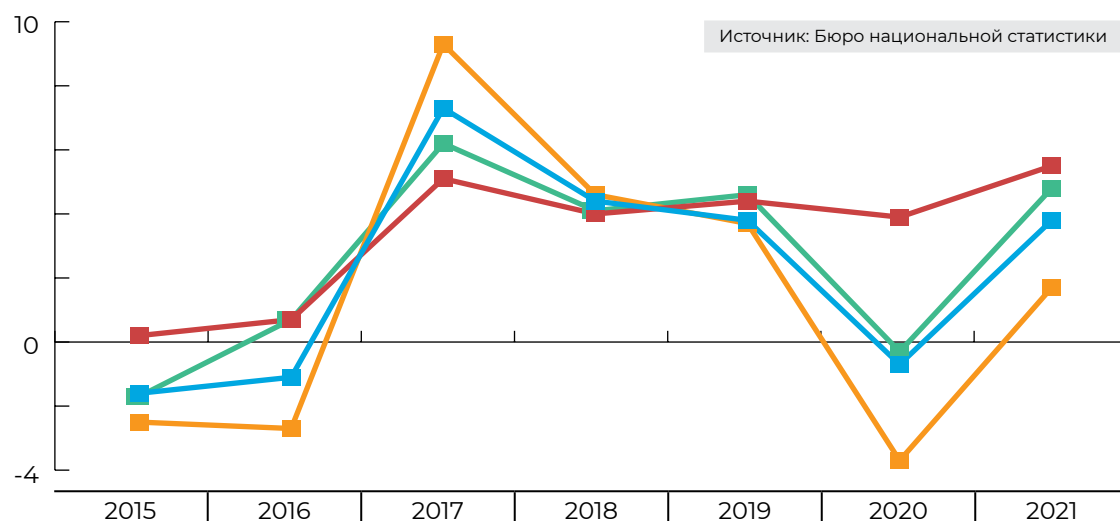
Источник: Бюро национальной статистики



| Сектор | 2000 | 2010 | 2015 | 2020 | 2021* |
|-------------------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Сельское, лесное и рыбное хозяйство | 8,2 | 4,5 | 4,7 | 5,4 | 5,1 |
| Промышленность | 32,6 | 32,9 | 24,9 | 27,0 | 29,6 |
| Строительство | 5,2 | 7,7 | 6,0 | 6,1 | 5,8 |
| Услуги | 48,3 | 51,7 | 59,3 | 56,1 | 53,6 |
| Прочее | 5,7 | 3,2 | 5,1 | 5,4 | 5,9 |
| Всего % | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 |

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ / Промышленное производство

Промышленное производство по основным секторам (реальное изменение по сравнению с прошлым годом, в процентах)

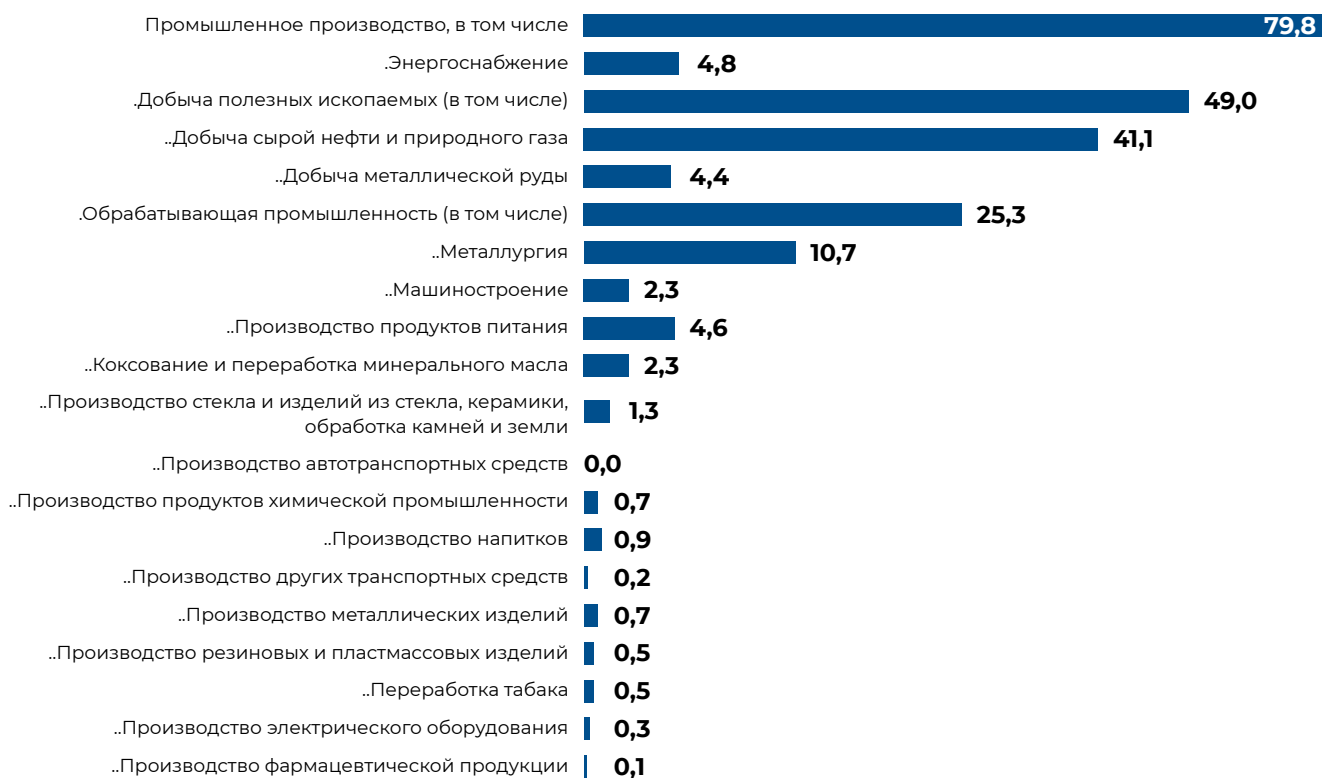


| Сектор | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|---------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|
| Промышленное производство | -1,6 | -1,1 | 7,3 | 4,4 | 3,8 | -0,7 | 3,8 |
| Перерабатывающая промышленность | 0,2 | 0,7 | 5,1 | 4,0 | 4,4 | 3,9 | 5,5 |
| Добыча полезных ископаемых | -2,5 | -2,7 | 9,3 | 4,6 | 3,7 | -3,7 | 1,7 |
| Энергоснабжение | -1,7 | 0,7 | 6,2 | 4,1 | 4,6 | -0,3 | 4,8 |

**Промышленное производство по основным секторам
(реальное изменение по сравнению с прошлым годом, в процентах)**

Самой важной отраслью в секторе производства в 2021 г. стала горнодобывающая промышленность, ее вклад составил 48 процентов. После периода легкого спада, вызванного коронавирусом, в первую очередь добыча руд повысила свою производственную активность. Вклад предприятий обрабатывающего сектора в общий объем промышленного производства составил 45 процентов. На значительном расстоянии от них находится самая важная отрасль обрабатывающего сектора металлургия. Кроме этого, большее значение также имеют производство продуктов питания, машиностроение (автомобилестроение) и нефтехимия.

2010



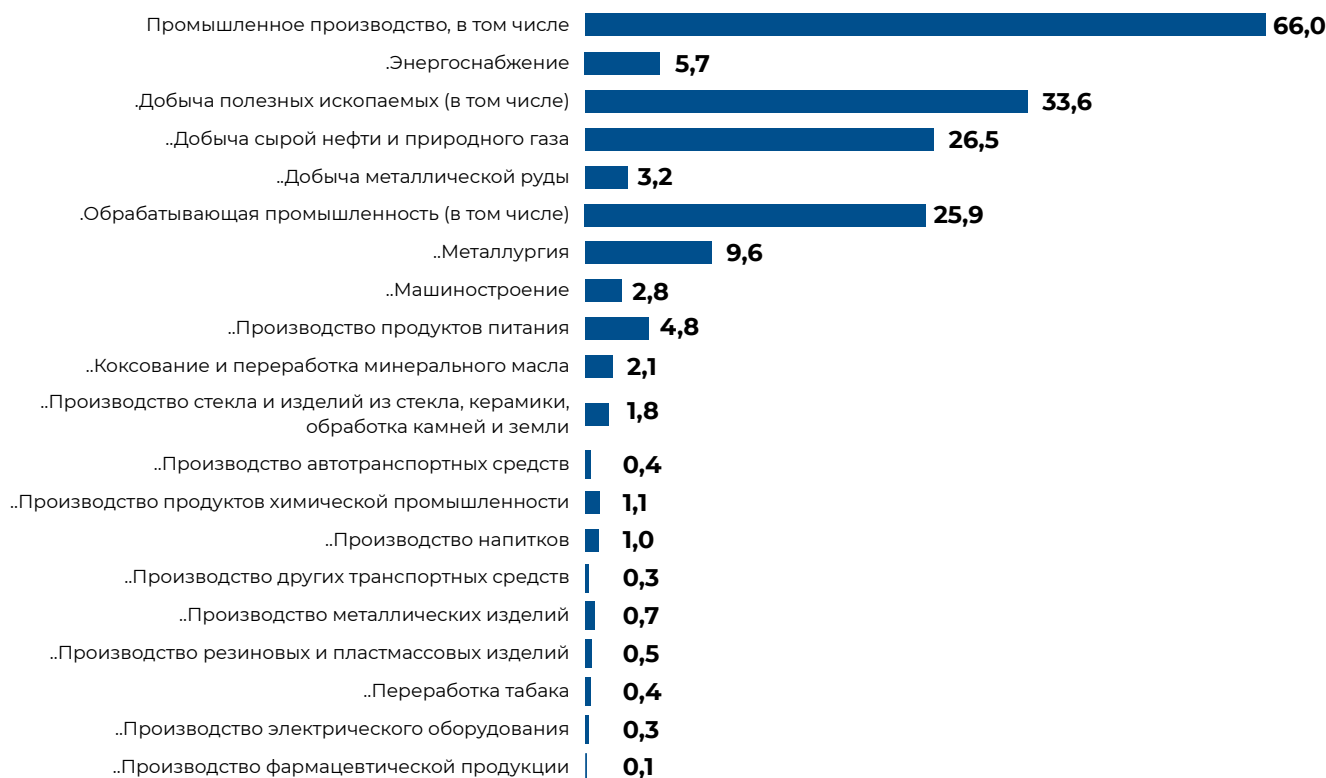
Казахстан уже в течение продолжительного времени стремится к большей индустриализации для того, чтобы снизить зависимость от сырья. При этом страна прогрессирует медленно. Один из примеров это развитие производства легковых автомобилей. Со сборкой все большего числа моделей иностранных производителей, она определяет большую часть местных

продаж новых автомобилей спустя десять лет после стартового сигнала. В производственном секторе автомобильная промышленность в 2021 г. показала самый быстрый рост в продажах с показателем в 22 процента. Высоких показателей роста также добились производство лекарственных препаратов, напитков и металлических изделий.

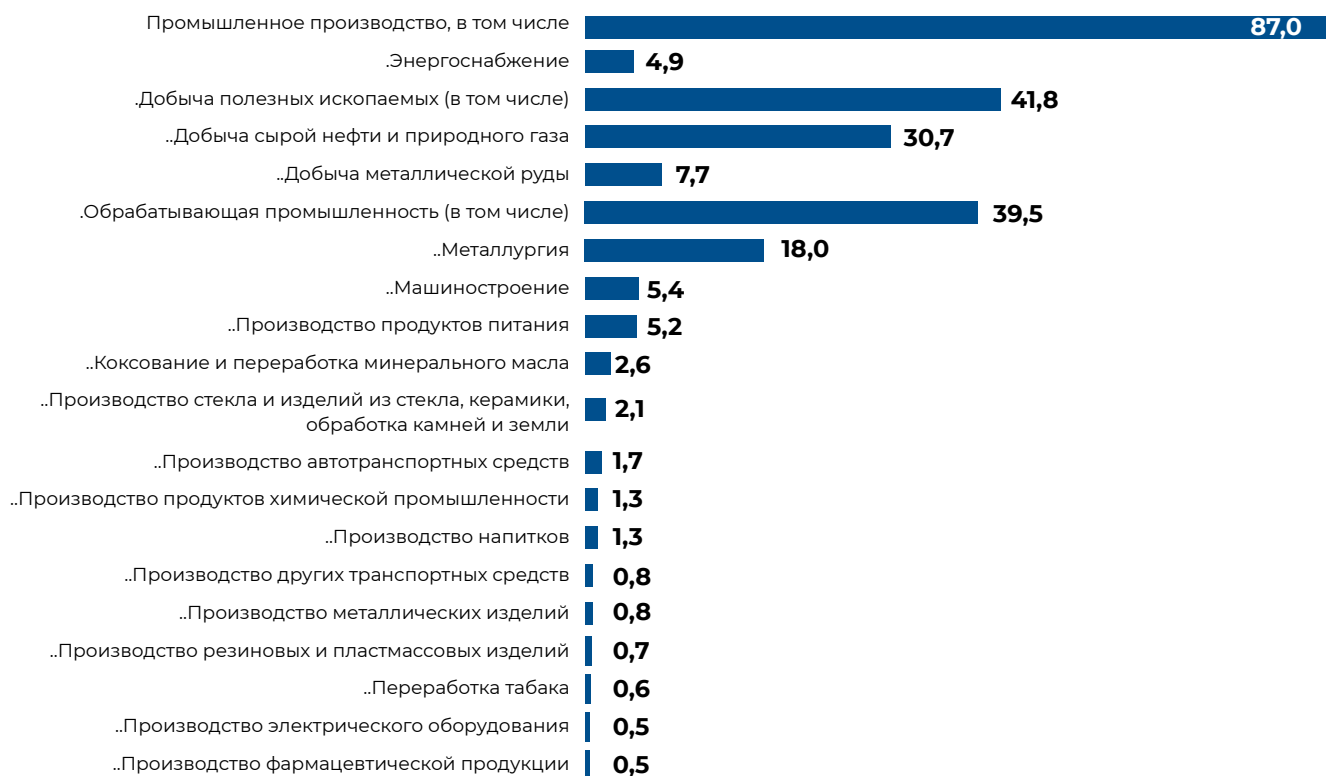
Источник: Бюро национальной статистики

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ / Промышленное производство

2015



2021



*) Наряду с изменениями конъюнктуры расхождения в данных могут быть также обусловлены изменениями обменного курса валют. При конвертации в иностранную валюту использовался среднегодовой обменный курс Нацбанка РК.

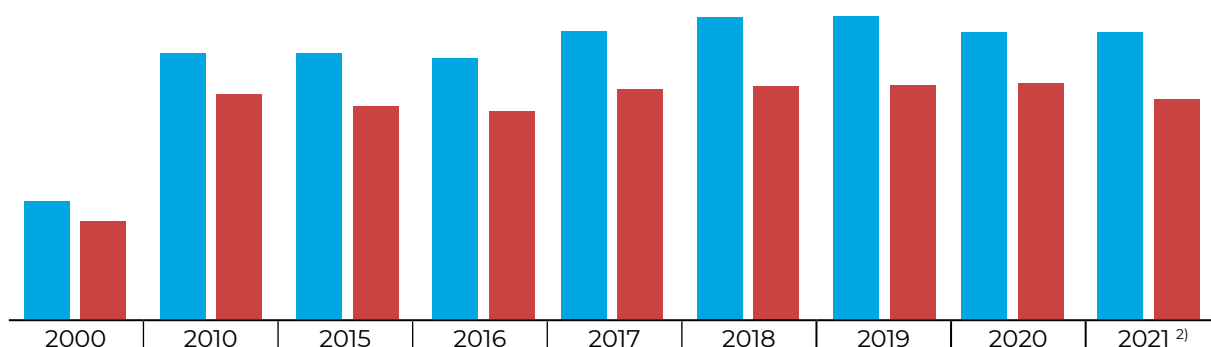
Нефть: добыча и экспорт (млн. тонн) ¹⁾

С 2000 по 2010 гг. добыча нефти выросла более чем в два раза. Затем в течение нескольких лет наблюдался застой. С началом эксплуатации нефтяного месторождения Кашаган, которая началась в 2016 году, добыча вновь заметно возросла. Как и в случае с Кашаганом, операторы двух других крупных нефтяных месторождений Тенгиз и Карачаганак реализуют проекты по расширению месторождений, оцениваемые в миллиарды. Теоретически квоты на добычу, действующие в рамках ОПЕК+, позволили бы Казахстану в 2022 г. добиться небольшого увеличения производства и, следо-

вательно, экспорта. Достижимы ли эти цели, пока неясно, так как Казахстан в 2022 г. неоднократно сталкивается с определенными ограничениями при экспорте своей нефти.

Они включают в себя ограничения:

- 1) в использовании трубопровода КТК, который, безусловно, является самым важным экспортным маршрутом для казахской нефти, и
- 2) при перевалке в российском порту Новороссийск, где заканчивается трубопровод и казахстанская нефть перекачивается в танкеры для дальнейшей транспортировки.

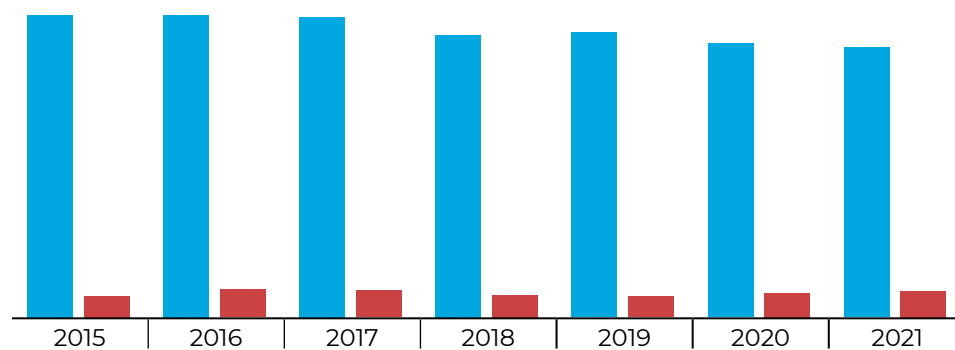


1) включая конденсаты природного газа;
2) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

Импорт нефти, в т.ч. из Казахстана, в Германию (млн. тонн)

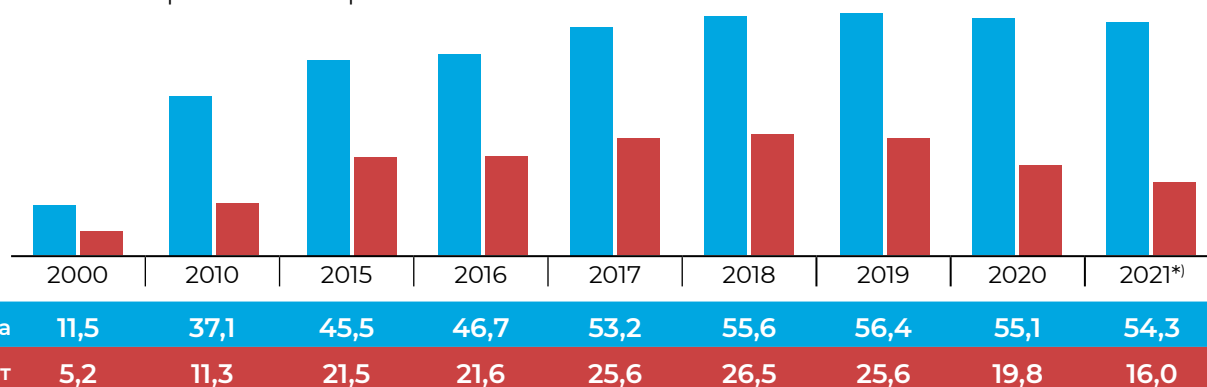
В 2021 г. Германия обеспечивала чуть менее 10 процентов своего импорта нефти поставками из Казахстана. Для немецкого рынка эта страна была четвертой по значимости страной-поставщиком нефти. Импорт сырой нефти из Казахстана вырос в 2021 г. на чуть менее 8 процентов. В 2022 г. немецкая промышленность по производству минеральных масел продолжала увеличивать соответствующие закупки. Они увеличились с января по апрель 2022 г. на 19 процентов. BAFA зарегистрировала за этот период общий объем импорта на сумму 28,5 млн. тонн, из которых 3,1 млн. тонн или около 11 процентов пришлось на Казахстан.



Источник: Федеральное ведомство экономики и экспортного контроля Германии (BAFA)

Природный газ: добыча и экспорт (млрд. кубометров)

В течение нескольких лет добыча газа демонстрировала довольно динамичное развитие. В последнее время объем производства несколько снизился. Значительные объемы добываются в виде попутного газа при добыче нефти, около трети которого закачивается обратно в нефтяные месторождения для поддержания там давления. Экспорт газа сокращается в основном из-за растущего внутреннего спроса – со стороны частных потребителей и промышленных заказчиков.

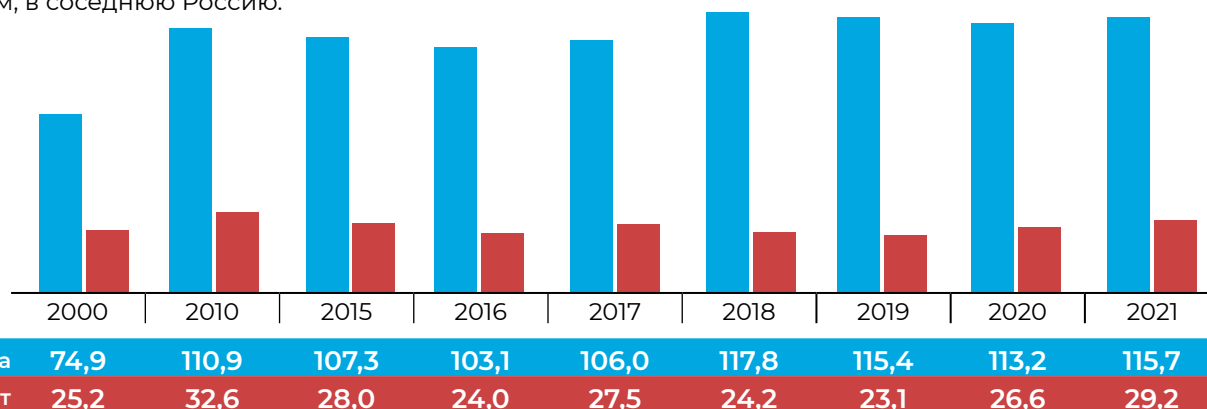


*) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

Уголь: добыча и экспорт (млн. тонн)

Уголь остается энергоносителем номер один в Казахстане. Основная часть добытого в крупных карьерах каменного угля потребляется внутри страны. Однако большие объемы также экспортируются, главным образом, в соседнюю Россию.



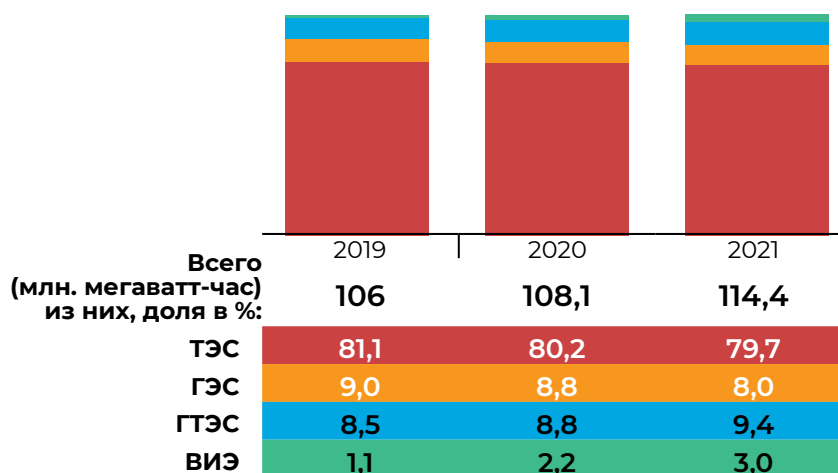
*) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

Производство электроэнергии

Население и промышленность Казахстана получают большую часть электроэнергии от угольных электростанций. К 2030 г. спрос на электроэнергию может увеличиться почти до 175 млн. мегаватт-часов.

В секторе ВИЭ доминируют солнечные и ветровые электростанции. В совокупности на них приходится более 80 процентов “зеленой” электроэнергии, произведенной в стране в 2021 г.



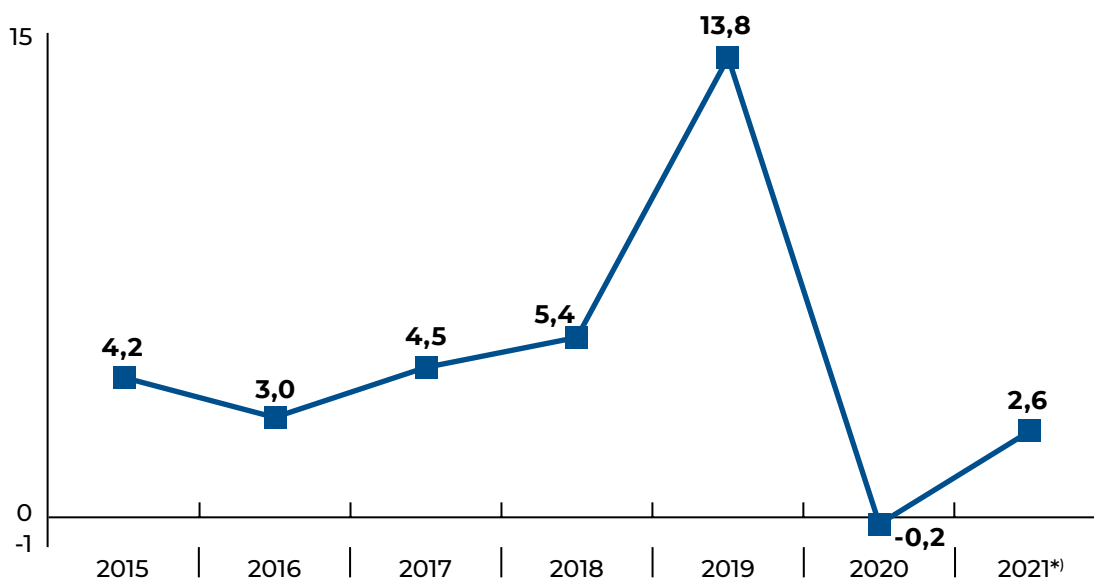
Источник: SamrukEnergy

Инвестиции в основной капитал (реальное изменение по сравнению с предыдущим годом, в процентах)

После того, как инвестиционная активность в период кризиса коронавируса получала существенный импульс прежде всего за счет целенаправленных государственных мер, частные инвестиции в основной капитал в 2021 г. снова выросли.

Среди секторов экономики, в которых наблюдался особенно сильный рост инвестиционных бюджетов, были торговля и гостиничный и ресторанный бизнес в сфере оказания услуг.

Также в обрабатывающем секторе был зафиксирован значительный рост инвестиций.



* предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

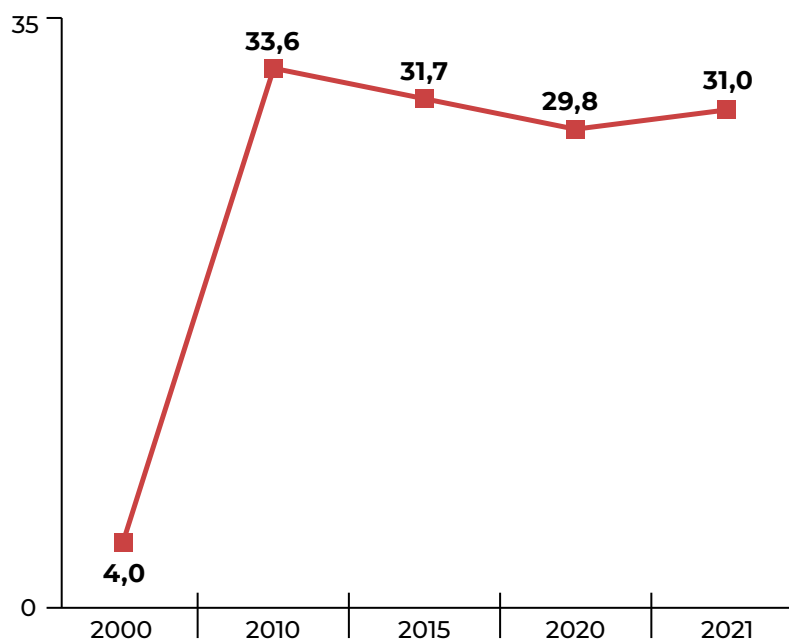
Объем валовых накоплений (в млрд. долл. США)*

Примерно четверть всех инвестиций в 2022 г. была направлена на приобретение машин и оборудования для производственного сектора, в котором были созданы новые или модернизированы или расширены уже существующие мощности для добычи и производства.

Параллельно с этим почти 60 процентов всех инвестиций в основной капитал приходилось на строительную деятельность, включающую новое строительство и ремонт зданий и объектов инфраструктуры.

Сырьевой сектор считается основным объектом для инвестиций. В 2021 г. в основной капитал в производственном секторе приходится на него.

Кроме этого, объем инвестиций в обрабатывающий сектор составил чуть более четверти, в энергоснабжение более 11 процентов.



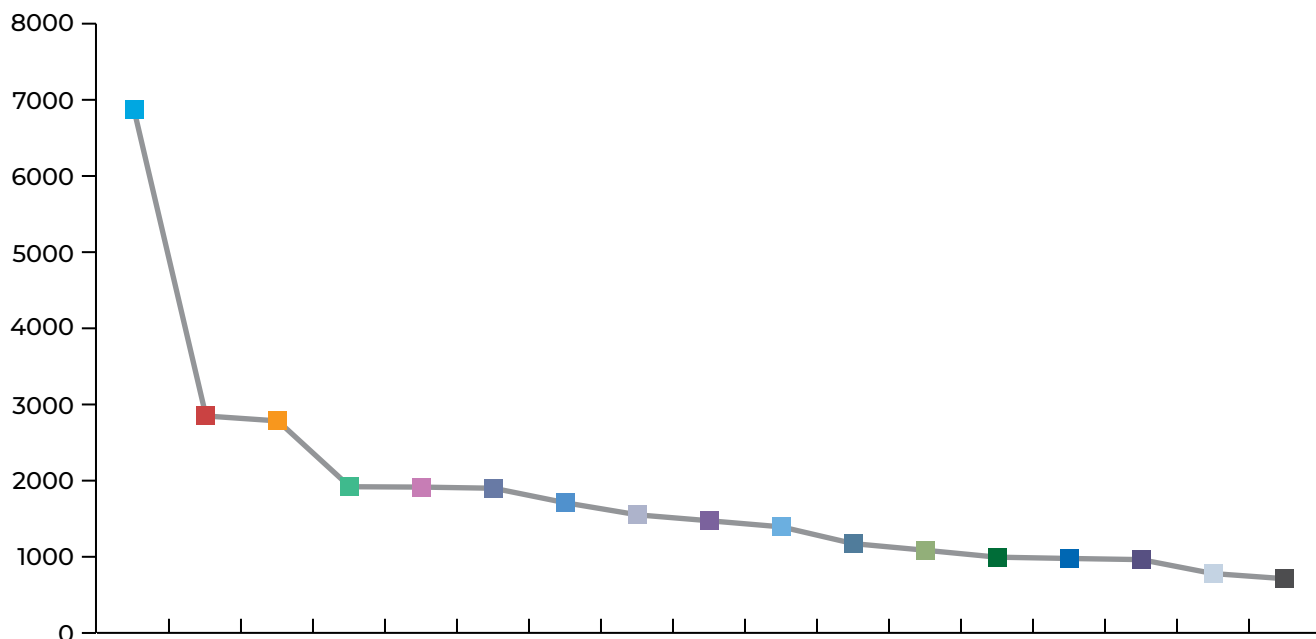
*) Наряду с изменениями конъюнктуры расхождения в данных могут быть также обусловлены изменениями обменного курса валют; при конвертации в иностранную валюту использовался среднегодовой обменный курс Нацбанка РК

Источник: Бюро национальной статистики

Региональный инвестиционный рейтинг 2021 г. (в млн. долларов США)

С точки зрения регионального распределения инвестиций, продолжает явно лидировать Атырауская область. Здесь в данный момент осуществляется масштабный проект по расширению крупнейшего нефтяного месторождения в стране.

Объем инвестиций в Атырауской области, который значительно превышает средний уровень притока инвестиций, способствует повышению показателя на одного жителя. В 2021 г. этот показатель в среднем по стране составил 1.634 долларов США. Выше этого уровня наряду с Атырауской областью были только столица г. Нур-Султан и Актюбинская, Мангыстауская и Павлодарская области. В других областях как и в крупных городах Алматы и Шымкент инвестиции на душу населения частично были значительно ниже.



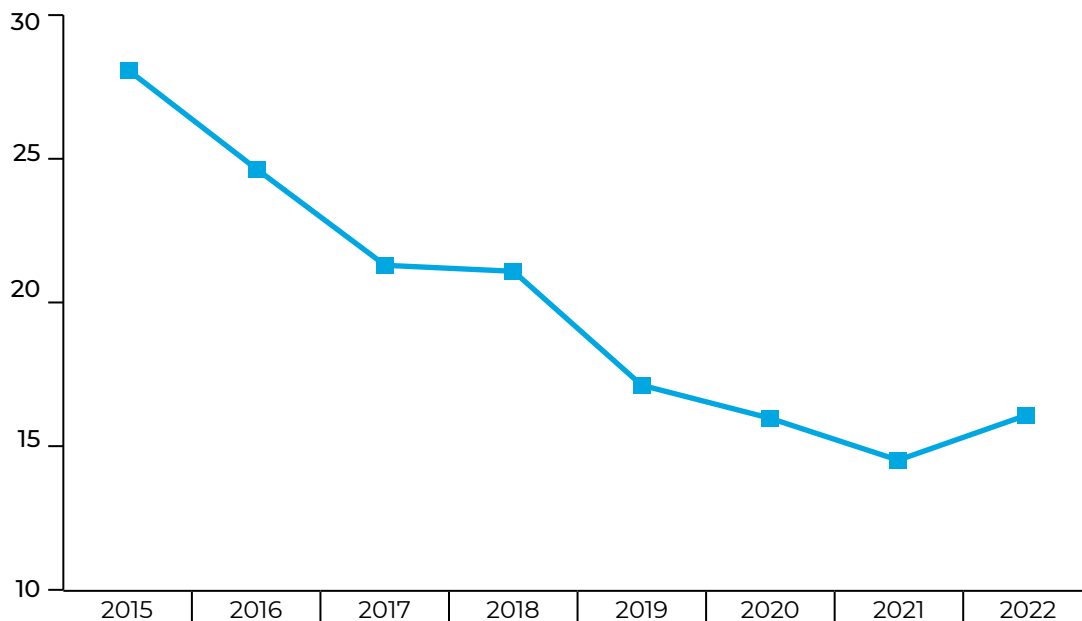
| | |
|--------------------------------|------|
| Атырауская область | 6868 |
| г. Нур-Султан | 2848 |
| г. Алматы | 2783 |
| Восточно-Казахстанская область | 1919 |
| Актюбинская область | 1914 |
| Карагандинская область | 1899 |
| Алматинская область | 1708 |
| Туркестанская область | 1550 |
| Мангыстауская область | 1472 |
| Павлодарская область | 1392 |
| Акмолинская область | 1172 |
| г. Шымкент | 1085 |
| Западно-Казахстанская область | 994 |
| Костанайская область | 977 |
| Жамбылская область | 962 |
| Северо-Казахстанская область | 779 |
| Кызылординская область | 711 |

Источник: Бюро национальной статистики

Казахстанские прямые инвестиции за рубежом (в млрд. долларов США)

Иностранные инвесторы вложили на данный момент свыше 150 млрд. долларов США в виде прямых инвестиций в Казахстан. Чистый приток иностранного капитала в последнее время несколько ослаб, но ожидается, что в ближайшие годы он снова значительно увеличится.

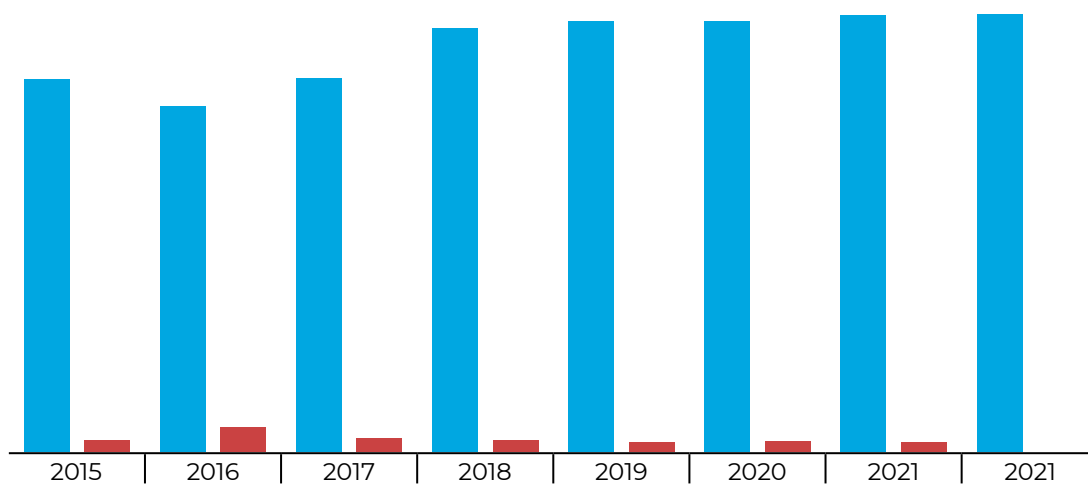
С этой целью в середине 2022 г. была представлена новая государственная инвестиционная стратегия, реализация которой должна увеличить ежегодный приток иностранных прямых инвестиций до 25,5 млрд. долларов США к 2026 г.



Чистый объем казахстанских прямых инвестиций за рубежом¹

27,2 23,9 20,7 20,5 16,7 15,6 14,2 15,7

Иностранные прямые инвестиции в Казахстан (в млрд. долларов США)



Чистый объем прямых иностранных инвестиций¹

129,2 119,8 129,8 147,1 149,3 149,4 151,4 152,0

Чистый приток прямых иностранных инвестиций²

4,1 8,5 4,7 3,9 3,3 3,7 3,2 —

¹ на начало года;

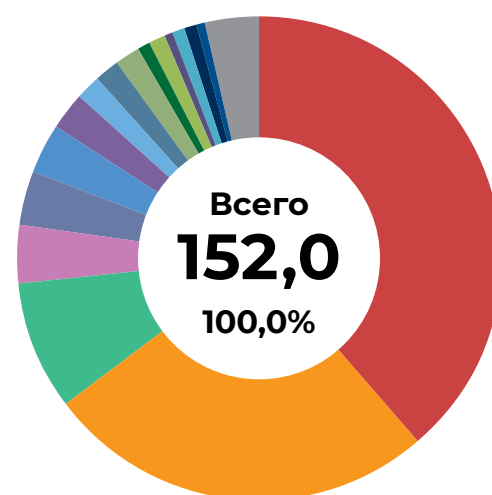
² на конец года

Источник: Национальный Банк РК

Чистый объем прямых иностранных инвестиций на 1 января 2022 года по странам (в млрд. долл. США; доля в %)

По прямым иностранным инвестициям в Казахстан прежде всего лидируют те страны, которые вовлечены в нефтегазовый сектор. Что касается Нидерландов, которые занимают ведущую позицию по этому показателю, то нередко компании, ведущие международную деятельность, имеют холдинговую структуру и головной офис в Нидерландах, и занимаются деятельностью в Казахстане.

| Страна | млрд. долл. США | Доля в % |
|-------------------------------|-----------------|----------|
| Нидерланды | 58,9 | 38,8 |
| США | 39,7 | 26,1 |
| Франция | 13,2 | 8,7 |
| Япония | 5,8 | 3,8 |
| Китай | 5,5 | 3,6 |
| Россия | 5,4 | 3,6 |
| Гонконг, САР | 3,7 | 2,4 |
| Британские Виргинские острова | 2,6 | 1,7 |
| Соединённое Королевство | 2,6 | 1,7 |
| Швейцария | 2,4 | 1,6 |
| Люксембург | 1,4 | 0,9 |
| Турция | 1,3 | 0,9 |
| Объединённые Арабские Эмираты | 1,2 | 0,8 |
| Южная Корея | 1,2 | 0,8 |
| Кипр | 1,1 | 0,7 |
| Германия | 1,0 | 0,7 |
| Другие | 5,2 | 3,4 |

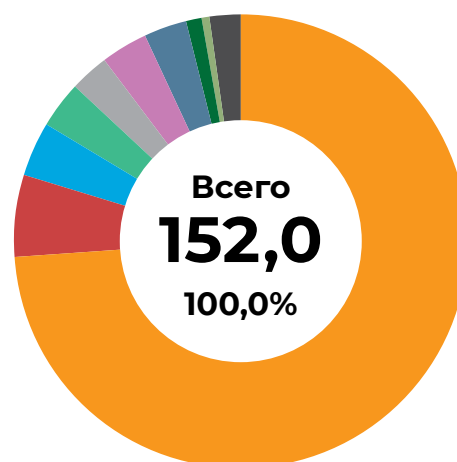


Источник: Национальный Банк РК

Чистый объем прямых иностранных инвестиций на 1 января 2022 г. по отраслям (в млрд. долл. США; доля в %)

Более трех четвертей всех иностранных прямых инвестиций в Казахстан направлялось до сих пор в добычу нефти и природного газа, а также в другие виды горнодобывающей деятельности. В обрабатывающем секторе, который в последние годы смог привлечь все больше и больше инвестиций, металлургия продолжает оставаться в центре внимания.

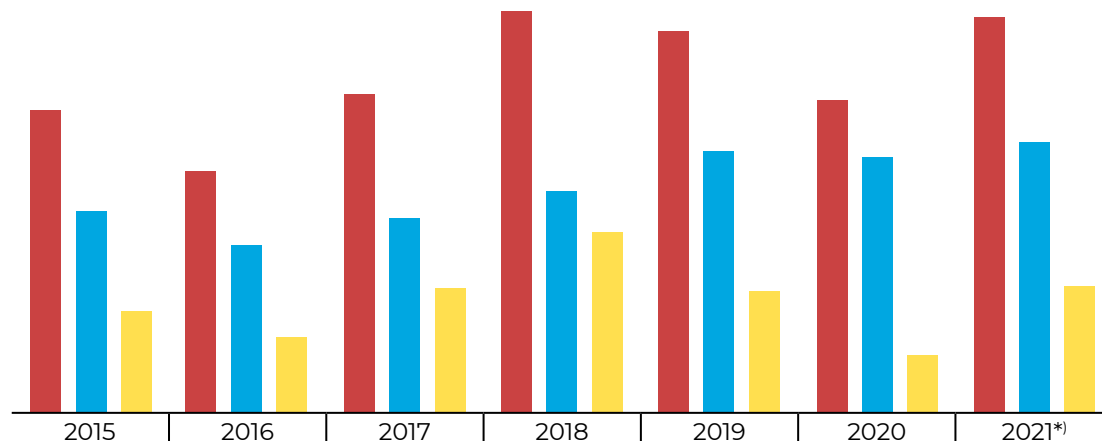
| Отрасль | млрд. долл. США | Доля в % |
|--|-----------------|----------|
| Добыча полезных ископаемых | 115,7 | 76,1 |
| Обрабатывающая промышленность | 9,3 | 6,1 |
| Финансовые услуги | 6,0 | 3,9 |
| Профессиональная, научная и техническая деятельность, из этого | 5,2 | 3,4 |
| геологоразведка | 4,3 | 2,8 |
| Транспорт и складирование | 5,1 | 3,4 |
| Торговля | 5,0 | 3,3 |
| Строительство | 1,6 | 1,1 |
| Услуги в сфере недвижимости | 1,1 | 0,7 |
| Прочее | 3,0 | 2,0 |



Источник: Национальный Банк РК

Внешняя торговля Казахстана (в млрд. долларов США)

После значительных потерь в предыдущие годы, в первую очередь стабилизация цен на нефть и другое сырье с 2017 года привела к росту экспорта. Импорт также восстановился. Потери в продажах в 2020 г. в результате кризиса коронавируса и новое падение цен на нефть были более чем компенсированы уже всего год спустя. Импорт и экспорт также довольно значительно выросли в начале 2022 года.



| Год | Экспорт | Импорт | Сальдо торгового баланса |
|--------|---------|--------|--------------------------|
| 2015 | 46,0 | 30,6 | 15,4 |
| 2016 | 36,7 | 25,4 | 11,3 |
| 2017 | 48,5 | 29,6 | 18,9 |
| 2018 | 61,1 | 33,7 | 27,4 |
| 2019 | 58,1 | 39,7 | 18,4 |
| 2020 | 47,5 | 38,9 | 8,6 |
| 2021*) | 60,3 | 41,2 | 19,1 |

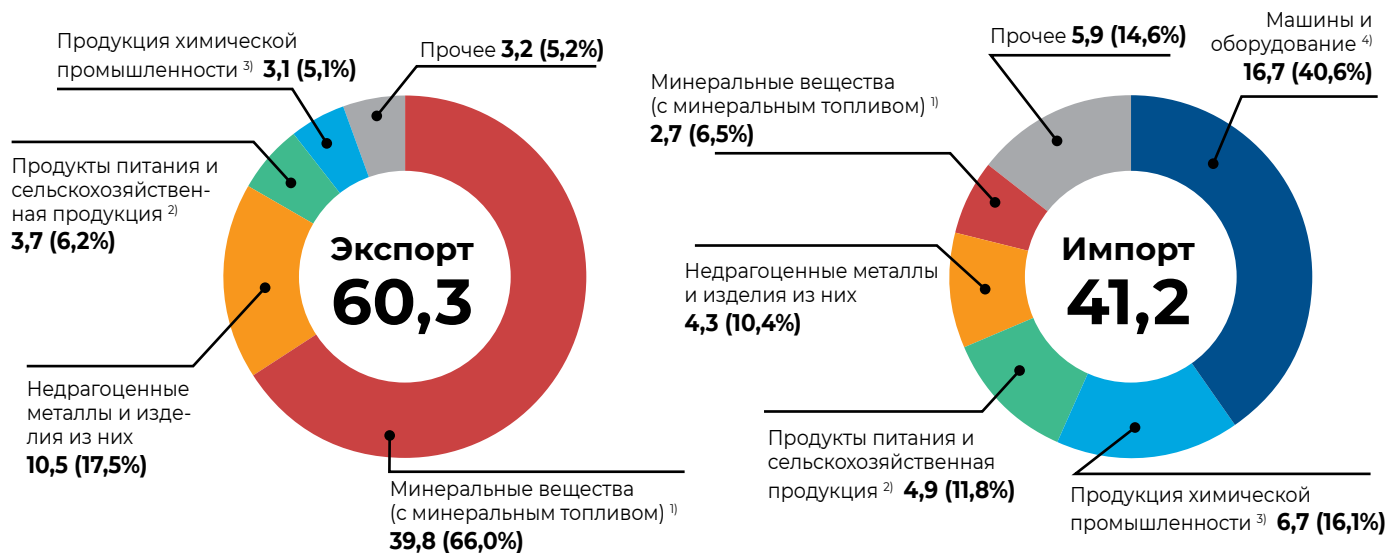
*) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

Основные экспортные и импортные товары Казахстана в 2021 году (в млрд. долларов США; доля в процентах)

Сырье является главным экспортным товаром Казахстана.

В импорте основное место занимают промышленные товары, такие как машины и оборудование.



1) Минеральное топливо; минеральные масла и продукты их перегонки; руды; соль; сырые и промышленные минералы; гипс, нерудные полезные ископаемые; гипс, известь и цемент;

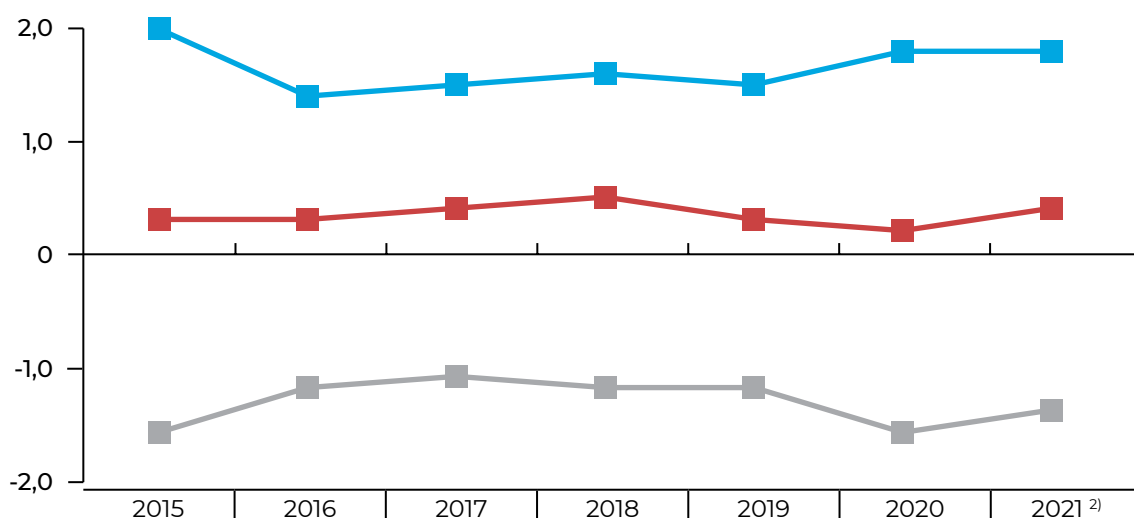
2) Живые животные и товары животного происхождения; товары растительного происхождения; животные и растительные жиры и масла; изделия пищевой промышленности; напитки; алкогольные напитки; табак и обработанные табачные изделия и произведенные заменители табака;

3) Продукция химической и смежных отраслей промышленности; пластмассы и резина и изделия из нее;

4) Машины, аппараты, механические приборы и электротехническое оборудование и товары; транспортное оборудование; оптические приборы и инструменты; испытательное или прецизионное оборудование; медицинская техника

Источник: Бюро национальной статистики

**Двусторонняя торговля: Казахстан – Германия
(по казахстанским данным, в млрд. долларов США)**



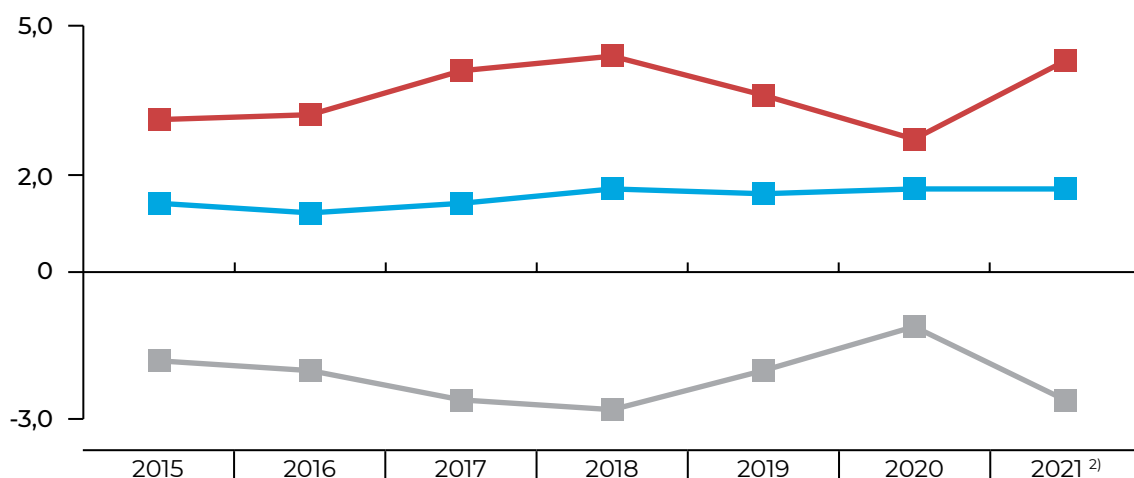
| | | | | | | | |
|--|------|------|------|------|------|------|------|
| Экспорт (в Германию) | 0,3 | 0,3 | 0,4 | 0,5 | 0,3 | 0,2 | 0,4 |
| Импорт (из Германии) | 2,0 | 1,4 | 1,5 | 1,6 | 1,5 | 1,8 | 1,8 |
| Сальдо торгового баланса ¹⁾ | -1,6 | -1,2 | -1,1 | -1,2 | -1,2 | -1,6 | -1,4 |

1) по данным Казахстана; 2) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

**Двусторонняя торговля: Германия – Казахстан
(по данным Германии, в млрд. долларов США)**

Казахстан является важнейшим экономическим партнером Германии в Центральной Азии. Однако в двусторонней торговле существуют значительные расхождения между данными, представленными казахстанским статистическим управлением, и данными Destatis. Это в основном относится к поставкам, которые Германия получает из Казахстана. Расхождение в данных в основном связано с экспортом нефти, который казахстанская статистика не всегда относит к реальному конечному потребителю.



| | | | | | | | |
|--|------|------|------|------|------|------|------|
| Импорт (из Казахстана) | 3,1 | 3,2 | 4,1 | 4,4 | 3,6 | 2,7 | 4,3 |
| Экспорт (в Казахстан) | 1,4 | 1,2 | 1,4 | 1,7 | 1,6 | 1,7 | 1,7 |
| Сальдо торгового баланса ¹⁾ | -1,8 | -2,0 | -2,6 | -2,8 | -2,0 | -1,1 | -2,6 |

1) по данным Германии; 2) предварительно

Источник: Destatis

Основные страны-поставщики Казахстана (в млрд. долларов США)

Казахстан покрывает свои потребности в импорте в основном за счет поставок из России и Китая. В 2021 году поставки отсюда составили 62 процента от всего импорта. Германия следует со значительным отрывом, являясь третьим по значимости импортером, с долей поставок около 4 процентов. По данным казахстанской статистики, в 2021 году импорт из Германии несколько снизился. Destatis зарегистрировал небольшой рост на 2 процента до 1,7 млрд. долларов США.

| | 2000 | 2010 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | Изменения 2021/2020 |
|----------------|---------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------------------------|
| Россия | 2,5 | 5,1 | 10,5 | 9,3 | 11,7 | 13,2 | 14,3 | 13,8 | 17,3 | 25,8% |
| Китай | 0,2 | 4,0 | 5,1 | 3,7 | 4,7 | 5,4 | 6,8 | 6,4 | 8,3 | 30,5% |
| Германия | 0,3 | 1,8 | 2,0 | 1,4 | 1,5 | 1,6 | 1,5 | 1,8 | 1,8 | -1,0% |
| США | 0,3 | 1,3 | 1,5 | 1,3 | 1,2 | 1,3 | 1,4 | 1,2 | 1,4 | 16,1% |
| Турция | 0,1 | 0,6 | 0,7 | 0,6 | 0,7 | 0,7 | 0,8 | 1,0 | 1,1 | 20,5% |
| Узбекистан | 0,1 | 0,5 | 0,7 | 0,6 | 0,7 | 1,2 | 1,4 | 0,8 | 1,1 | 33,2% |
| Италия | 0,2 | 1,6 | 1,2 | 0,8 | 0,9 | 1,5 | 1,6 | 0,9 | 0,8 | -16,1% |
| Южная Корея | 0,1 | 0,5 | 0,6 | 0,5 | 0,6 | 0,9 | 3,5 | 4,9 | 0,8 | -84,4% |
| Беларусь | 0,0 | 0,2 | 0,5 | 0,3 | 0,5 | 0,6 | 0,7 | 0,7 | 0,8 | 14,5% |
| Франция | нет данных | 0,5 | 0,7 | 0,7 | 0,5 | 0,7 | 0,7 | 1,0 | 0,7 | -30,3% |

Источник: Бюро национальной статистики

Основные страны-импортеры Казахстана (в миллиардах долларов США)

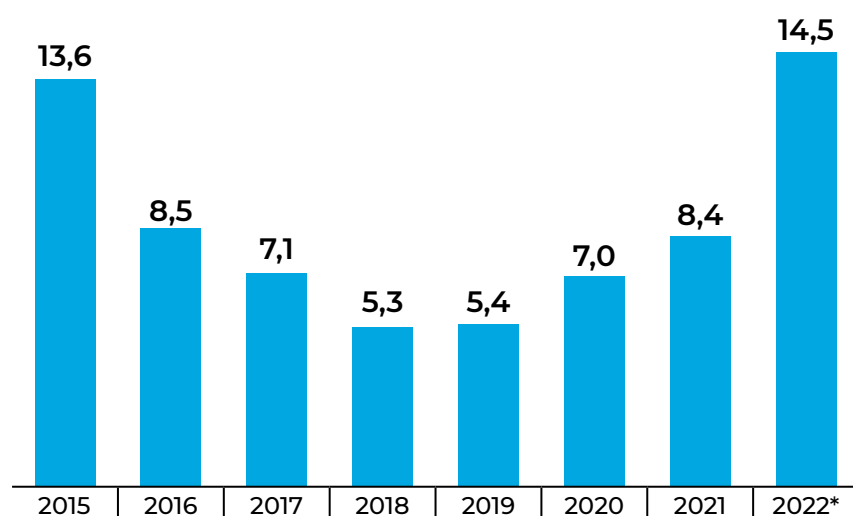
Самым важным покупателем казахстанских товаров на данный момент является соседний Китай, опережая Италию, Россию и Нидерланды. Несмотря на значительное увеличение соответствующих поставок, Германия оказалась лишь на 26-м месте. Если бы за основу были взяты данные Destatis, то Германия показала бы гораздо лучшие результаты – 5-е место по импорту из Казахстана в 2021 году на сумму 4,3 млрд. долларов США.

| | 2000 | 2010 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | Изменения 2021/2020 |
|----------------|-------|------|------|------|------|------|------|------|------|------------------------|
| Китай | 0,7 | 10,1 | 5,5 | 4,2 | 5,8 | 6,3 | 8,0 | 9,4 | 9,9 | 4,8% |
| Италия | 0,9 | 9,6 | 8,1 | 7,5 | 8,7 | 11,7 | 8,4 | 6,6 | 8,9 | 33,8% |
| Россия | 1,8 | 2,7 | 4,5 | 3,4 | 4,6 | 5,3 | 5,7 | 5,0 | 6,9 | 38,1% |
| Нидерланды | 0,2 | 4,2 | 5,0 | 3,3 | 4,7 | 6,2 | 4,4 | 3,1 | 4,4 | 39,2% |
| Турция | 0,1 | 1,2 | 1,3 | 0,9 | 1,2 | 1,2 | 2,4 | 2,1 | 3,0 | 39,0% |
| Узбекистан | 0,1 | 1,1 | 0,9 | 0,9 | 1,2 | 1,6 | 2,0 | 2,1 | 2,8 | 33,0% |
| Франция | н. д. | 4,4 | 2,7 | 1,8 | 2,9 | 3,8 | 3,6 | 1,9 | 2,4 | 28,8% |
| Южная Корея | 0,0 | 0,2 | 0,8 | 0,2 | 1,1 | 3,0 | 3,1 | 1,0 | 1,9 | 87,0% |
| Испания | н. д. | 0,9 | 1,2 | 1,0 | 1,4 | 1,9 | 2,2 | 1,2 | 1,6 | 34,5% |
| Индия | н. д. | 0,1 | 0,2 | 0,4 | 0,7 | 1,0 | 1,6 | 2,0 | 1,6 | -18,4% |
| ... | | | | | | | | | | |
| Германия | 0,6 | 1,7 | 0,3 | 0,3 | 0,4 | 0,5 | 0,3 | 0,2 | 0,4 | 61,0% |

Источник: Бюро национальной статистики

Уровень инфляции (на конец года, в процентах)

Девальвация национальной валюты тенге сопровождалась с 2014 г. значительным ростом цен. В последующие годы эту негативную тенденцию удалось приостановить. Некоторое время уровень инфляции колебался на уровне от 4 до 6 процентов, которые Нацбанк считает экономически оправданным. Вместе с надвигающимся кризисом коронавируса рост цен снова усилился и эта тенденция тем временем все больше укрепляется, в т. ч. не в последнюю очередь и из-за внешних воздействий. В 2022 г. уровень инфляции выше 15-процентной отметки считается вполне возможным.

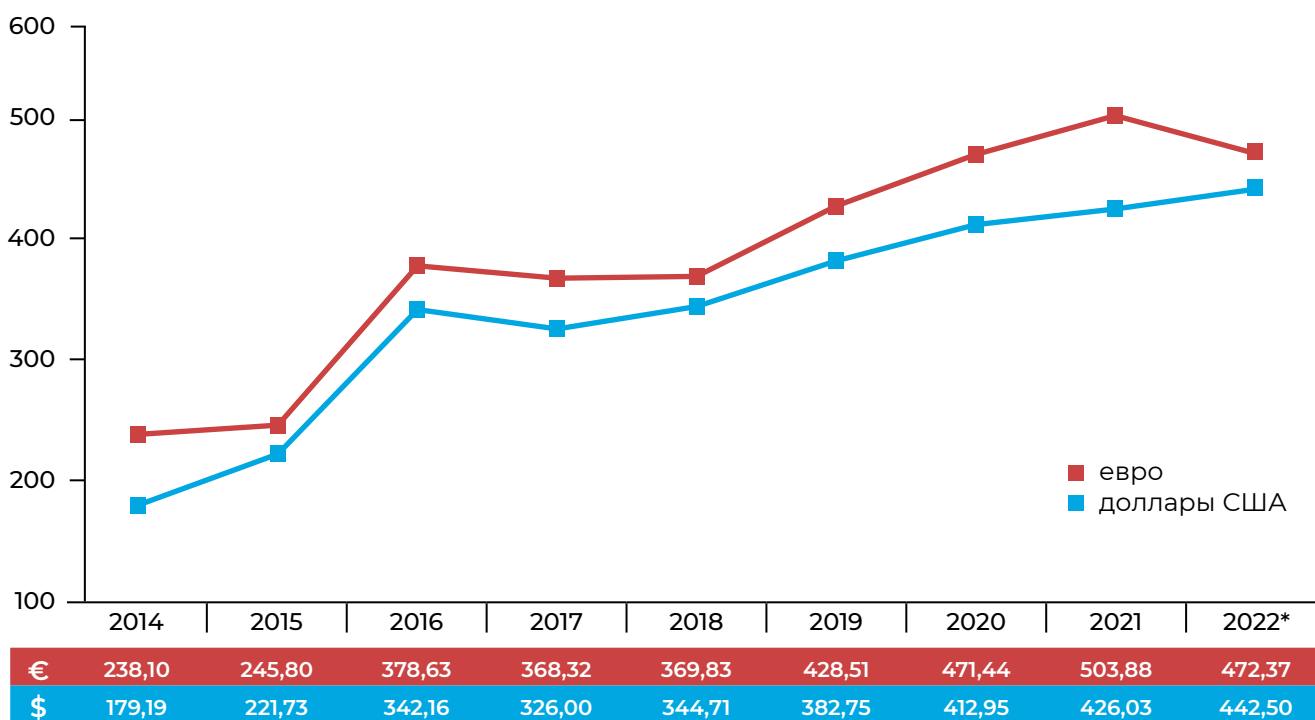


*) на июнь 2022 г. по сравнению с июнем 2021 г.

Источник: Национальный Банк РК

Динамика обменного курса (в тенге)

После отмены в августе 2015 г. коридора с фиксированным обменным курсом к началу 2016 г. тенге потерял около половины своей стоимости по отношению к доллару США. В основном рост цен на нефть привел к тому, что казахстанская валюта впоследствии снова немного укрепилась. Кризис коронавируса и падение цен на нефть положили конец этой тенденции. В первом полугодии 2022 г. изменения курса валют разнонаправлены. По данным казахстанского аналитического центра AERC, среднегодовой обменный курс в 2022 г. будет находиться в диапазоне от 441 до 447 тенге за 1 доллар США.

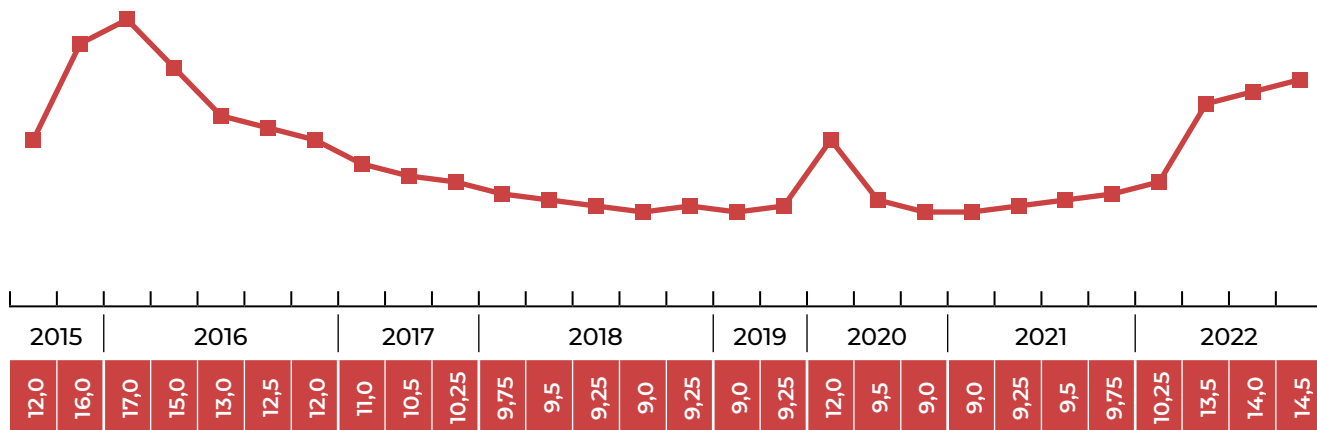


*) второй квартал 2022 г.

Источник: Национальный Банк РК

Основные изменения процентной ставки (в процентах)

В ходе перехода к свободно плавающему обменному курсу в 2015 г. Нацбанк РК ввел базовую ставку в качестве новой ключевой процентной ставки. За первоначально довольно быстрым повышением этой ставки до 17 процентов в 2015 г. последовало постепенное понижение до 9 процентов, продолжающееся до апреля 2019 г. Базовая ставка является основным инструментом денежно-кредитной политики и используется для контроля над инфляцией. С началом кризиса коронавируса Нацбанк был вынужден пойти весной 2020 г. сначала на её значительное повышение для того, чтобы в последующие месяцы снова довольно быстро её понизить. С середины 2021 г. базовая процентная ставка растет, с помощью повышения ставки Нацбанк в первую очередь пытается противостоять значительно возросшему ценовому давлению.

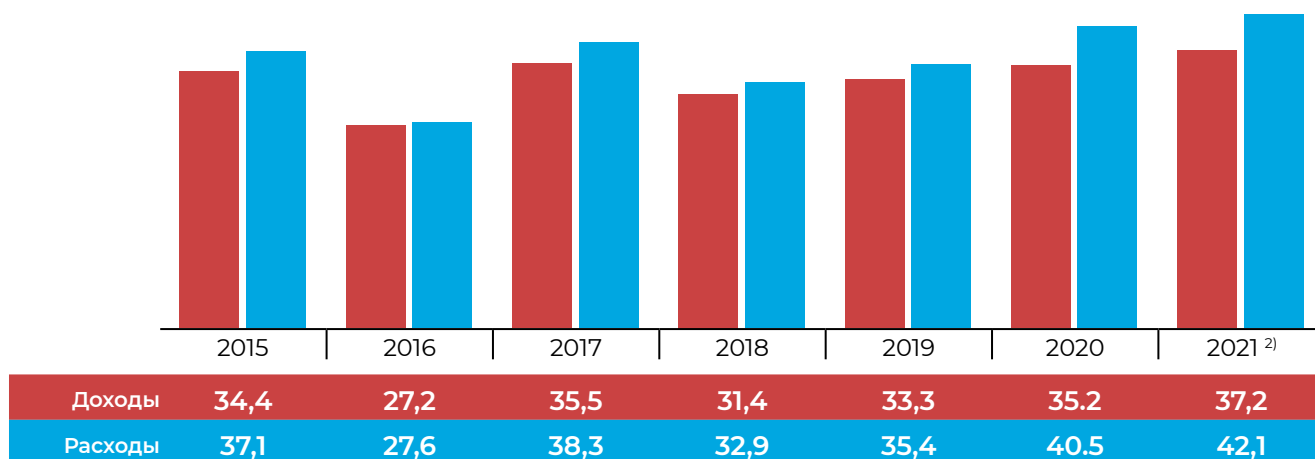


Источник: Национальный Банк РК

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ / Государственный бюджет

Государственный бюджет (млрд. долл. США) ¹

По предварительным данным дефицит бюджета в 2021 г. составил 2,6 процента по отношению к ВВП, показатель за 2020 г. – 3,2 процента. В связи с чрезвычайными нагрузками дефицит в краткосрочной перспективе вероятно увеличится до 4 процентов. Общая задолженность остается сравнительно низкой. Согласно данным EIU государственный долг по отношению к ВВП в период с 2020 и 2021 г. снизился с 31 до 28 процентов. До 2024 г. ожидается очередное повышение задолженности до 34 процентов.



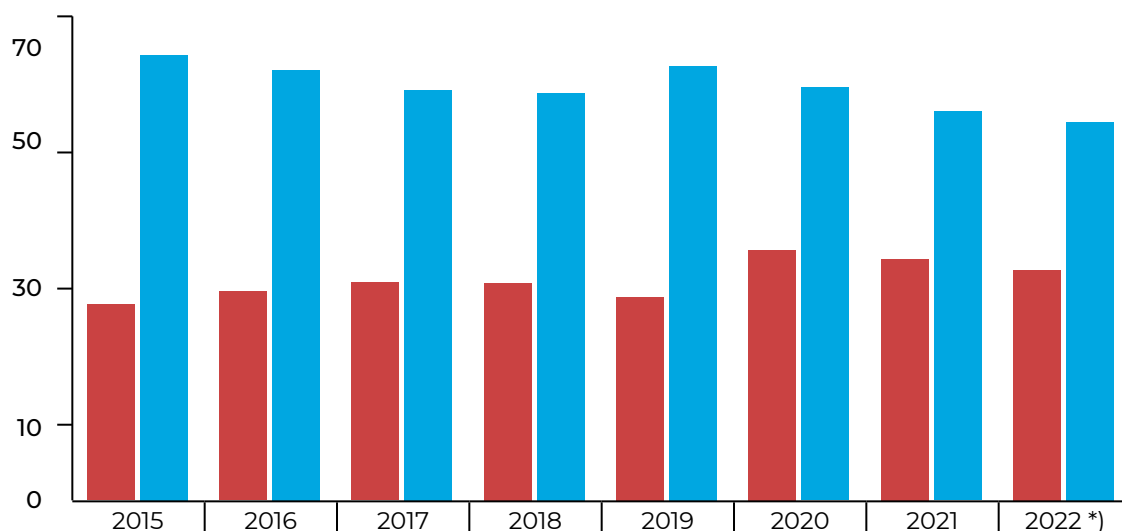
1) Пересчет по обменному курсу Нацбанка РК в среднем за соответствующий период;

2) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

Золотовалютные резервы Казахстана (на конец года, млрд. долл. США)

Важной составляющей государственных финансовых резервов в Казахстане является Национальный фонд РК, который был создан в 2000 г. по примеру Государственного пенсионного фонда Норвегии. В казахстанский фонд поступает большая часть доходов от продажи сырьевых ресурсов. В последнее время эта финансовая подушка безопасности используется гораздо чаще, чем предполагалось изначально, так например, для преодоления кризиса коронавируса и, в настоящий момент, последствий войны в Украине. Летом 2014 г. Национальный фонд достиг своего исторического максимума – 77 миллиардов долларов США.



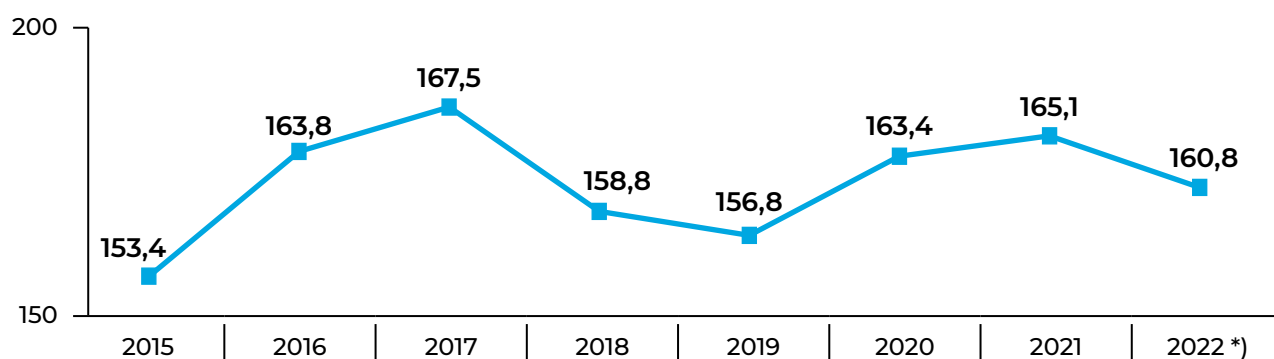
| Золотовалютные резервы | 27,87 | 29,71 | 31,00 | 30,93 | 28,96 | 35,64 | 34,38 | 32,80 |
|------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Национальный фонд | 63,39 | 61,22 | 58,33 | 57,99 | 61,75 | 58,74 | 55,32 | 53,83 |
| Всего | 91,26 | 90,93 | 89,33 | 88,92 | 90,71 | 94,38 | 89,70 | 86,63 |

Источник: Национальный Банк РК

*) на конец мая

Валовой внешний долг Казахстана (на начало года, млрд. долл. США)

Внешний долг по отношению к ВВП временно резко увеличился вследствие девальвации тенге в 2015 г. Кризис коронавируса и связанный с ней спад конъюнктуры привели снова к скачку показателя. Однако благодаря быстрому восстановлению экономики уровень госдолга Казахстана к ВВП снова снизился. Большая часть долгов приходится на частные компании. При этом речь идет об обязательствах казахстанских компаний по отношению к их зарубежным материнским компаниям. В начале 2022 г. государственный сектор задолжал иностранным кредиторам – напрямую и через госгарантии – 40,6 млрд. долларов США.



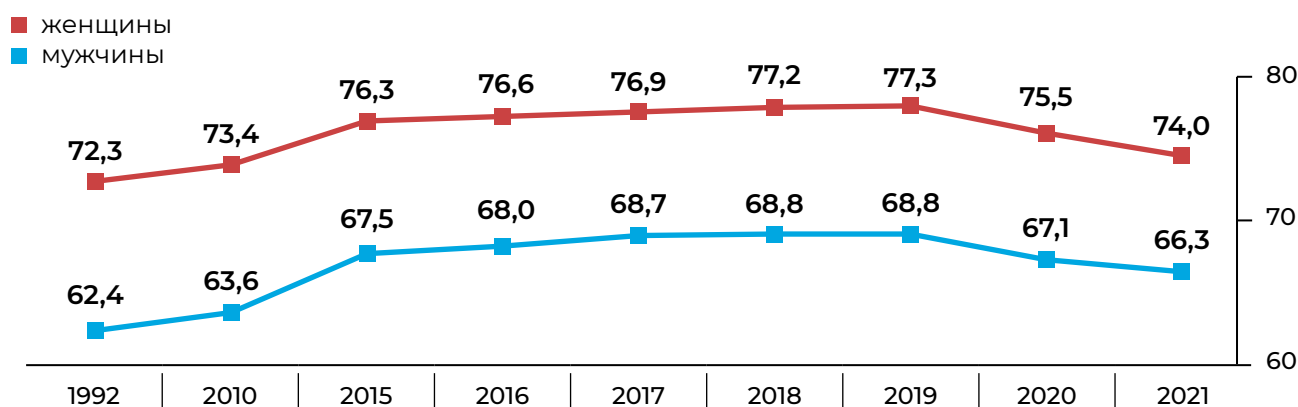
Источник: Национальный Банк РК

*) на конец апреля

СОЦИАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Средняя продолжительность жизни в Казахстане (лет)

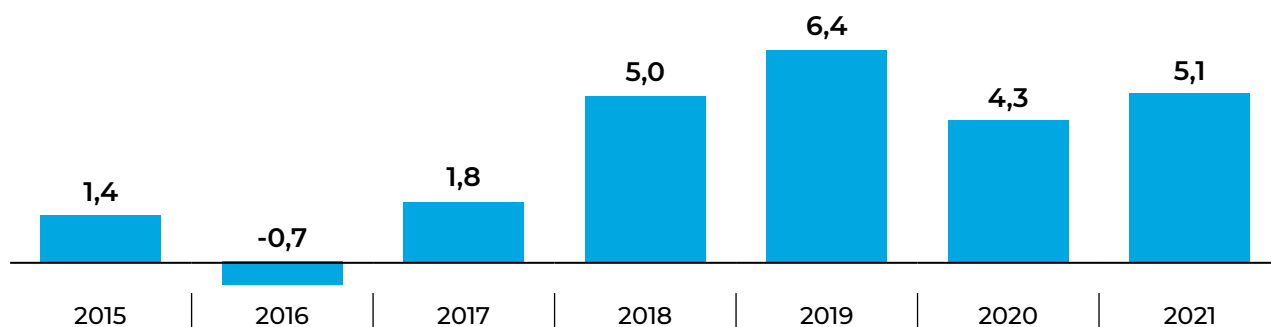
В период экономической трансформации начала 1990-х гг. и возникших в это время трудностей, средняя продолжительность жизни в Казахстане резко упала. Однако с 1996 г. показатели вновь устремляются вверх. Только в 2020 и 2021 гг. продолжительность жизни впервые снова несколько снизилась. Это является прямыми последствиями пандемии коронавируса, которая и в Казахстане вызвала рост смертности. В целом, продолжительность жизни все еще довольно ниже уровня западных индустриальных стран. По данным Destatis, ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Германии в 2021 году для девочек составила 83,4 года, для мальчиков – 78,6 лет, почти на 5 лет меньше.



Источник: Бюро национальной статистики

Изменения реального дохода (в процентах)

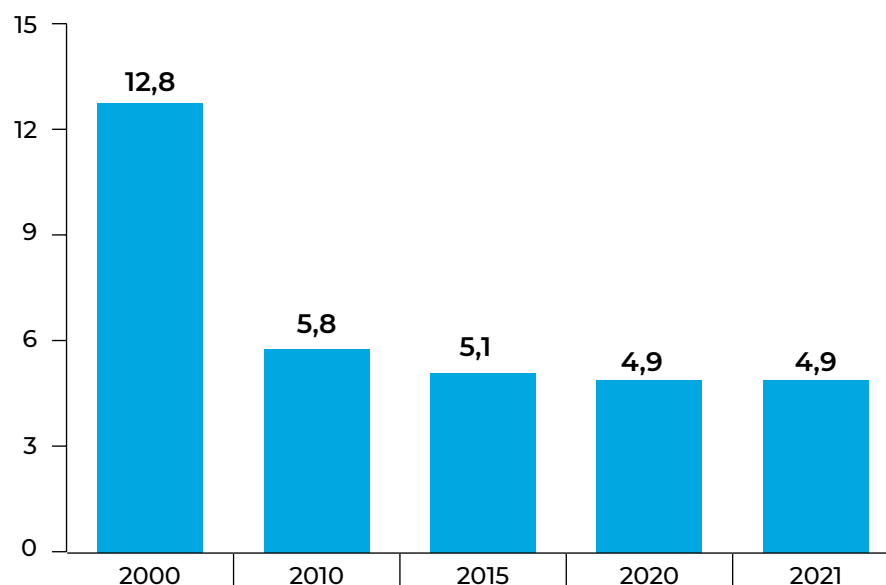
Девальвация тенге и инфляция на протяжении многих лет сокращали доходы населения. С реальным ежегодным приростом в 5 процентов бюро статистики зафиксировало снова явные признаки восстановления, начиная с 2018 г. В начале 2022 г. эта тенденция еще сохранялась, прирост реальных доходов составил 4,5 процента. Доходы на душу населения, доступные для потребления, составили в 2021 г. в перерасчете 162 доллара США, что больше по сравнению с прошлым годом на 8 процентов в номинальном выражении. В середине 2022 г. казахстанский аналитический центр AERC ожидал в лучшем случае роста реальных доходов на 1-4 процента. Если инфляция останется высокой, то нельзя исключать и сокращения доходов на 3 процента.



Источник: Бюро национальной статистики

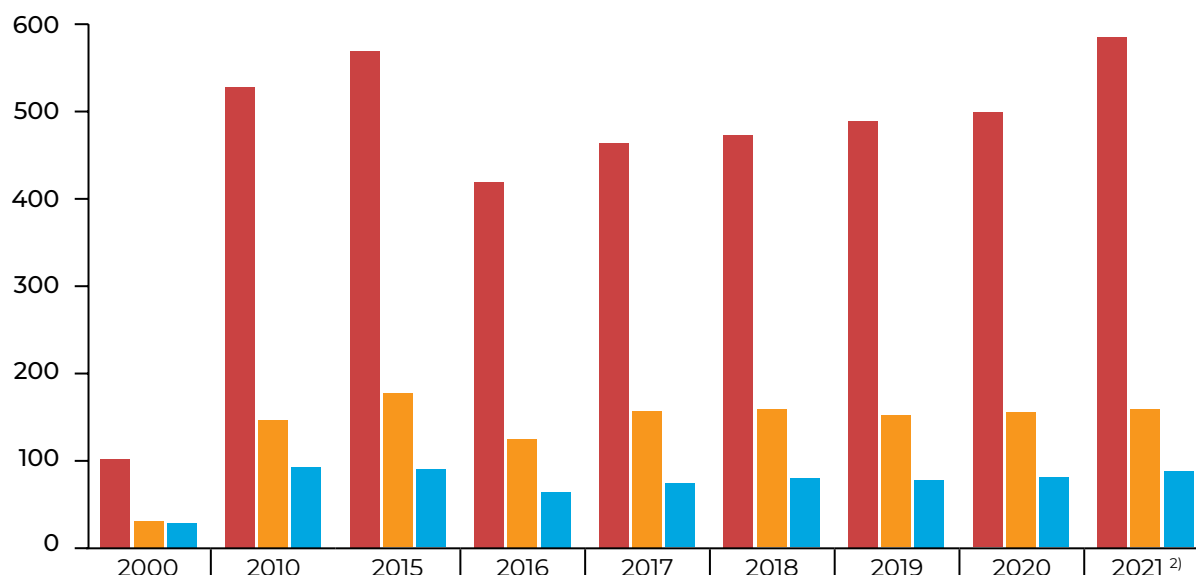
Уровень безработицы в соответствии с определением Международной Организации Труда (в процентах)

В последние годы уровень безработицы в Казахстане снизился. Официальный уровень в 2021 г. составил 4,9 процента. Однако в действительности этот показатель выше. По крайней мере, в 2021 г. почти четверть (2,1 млн. чел.) самозанятых была причислена к занятым. Многие из них считаются незанятыми в производстве, официально однако они не считаются безработными.



Источник: Бюро национальной статистики

Заработная плата, пенсии, прожиточный минимум (в месяц, в долларах США)*



| | | | | | | | | | |
|---------------------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| Заработная плата | 101 | 527 | 568 | 418 | 463 | 472 | 488 | 498 | 584 |
| Пенсия | 30 | 146 | 176 | 124 | 156 | 158 | 151 | 155 | 158 |
| Прожиточный минимум | 28 | 92 | 89 | 63 | 73 | 79 | 77 | 80 | 87 |

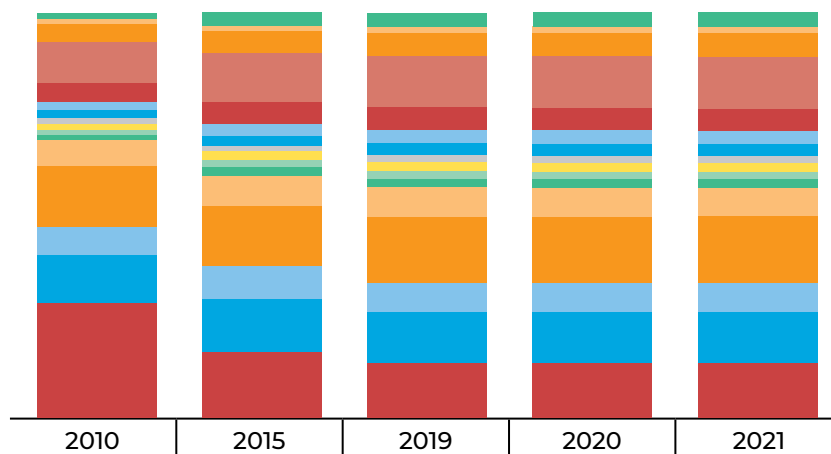
1) Конвертация по среднегодовому обменному курсу валют Нацбанка РК;

2) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

Занятое население по основным видам экономической деятельности (в процентах)

Что касается распределения занятого населения по основным видам экономической деятельности, то в 2021 году, как и в предыдущие годы, лидируют четыре сектора с более чем 1 млн. сотрудников: торговля (16,5%), сельское хозяйство и рыболовство (13,4%), промышленность (12,5%) и образование (12,7%).



Источник: Бюро национальной статистики

| Занято в экономике, всего | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 |
|---|------|------|------|------|------|
| Сельское, лесное и рыбное хозяйство | 28,3 | 16,2 | 13,5 | 13,5 | 13,4 |
| Промышленность | 11,7 | 12,9 | 12,5 | 12,5 | 12,5 |
| Строительство | 7,0 | 8,2 | 7,2 | 7,2 | 7,3 |
| Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов | 15,1 | 15,0 | 16,3 | 16,3 | 16,5 |
| Транспорт и складирование | 6,3 | 7,3 | 7,3 | 7,1 | 6,9 |
| Услуги по проживанию и питанию | 1,3 | 2,1 | 2,2 | 2,2 | 2,2 |
| Информация и связь | 1,3 | 1,8 | 1,8 | 1,8 | 1,8 |
| Финансовая и страховая деятельность | 1,3 | 2,3 | 2,2 | 2,2 | 2,1 |
| Операции с недвижимым имуществом | 1,7 | 1,1 | 1,8 | 1,8 | 1,9 |
| Профессиональная, научная и техническая деятельность | 1,8 | 2,6 | 2,9 | 2,9 | 2,8 |
| Деятельность в области административного и вспомогательного обслуживания | 2,1 | 2,8 | 3,3 | 3,3 | 3,3 |
| Государственное управление и оборона; обязательное социальное обеспечение | 4,6 | 5,6 | 5,6 | 5,6 | 5,5 |
| Образование | 10,1 | 12,0 | 12,6 | 12,7 | 12,7 |
| Здравоохранение и социальные услуги | 4,6 | 5,4 | 5,7 | 5,9 | 6,0 |
| Искусство, развлечения и отдых | 1,1 | 1,5 | 1,6 | 1,6 | 1,5 |
| Предоставление прочих видов услуг | 1,4 | 3,3 | 3,4 | 3,5 | 3,7 |

Среднемесячная заработная плата (в долларах США) ^{1) 2)}

Средняя месячная зарплата по стране составляет в перерасчете чуть менее 580 долларов США. Тенденция к повышению заработной платы сохранилась и в 2021 г. Самые высокие зарплаты по-прежнему выплачиваются в добывающей промышленности и в секторе финансов и страхования. В нижней части таблицы с зарплатой около 350-370 долларов США в месяц находятся сектор сельского хозяйства и рыболовства, водоснабжения и утилизации отходов, а также сектор искусства и развлечений.

| | 2010 | 2015 | 2019 | 2020 | 2021 |
|---|------------|------------|------------|------------|------------|
| Всего по Республике Казахстан | 527 | 568 | 488 | 516 | 588 |
| Сельское, лесное и рыбное хозяйство | 248 | 327 | 301 | 315 | 354 |
| Промышленность | 632 | 787 | 681 | 691 | 768 |
| .Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров | 1005 | 1243 | 1086 | 1092 | 1183 |
| .Обрабатывающая промышленность | 535 | 620 | 547 | 568 | 649 |
| .Электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование | 481 | 560 | 444 | 451 | 501 |
| .Водоснабжение; канализационная система, контроль над сбором и распределением отходов | 331 | 384 | 322 | 317 | 363 |
| Строительство | 709 | 698 | 636 | 611 | 706 |
| Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов | 502 | 546 | 458 | 451 | 511 |
| Транспорт и складирование | 661 | 749 | 601 | 613 | 686 |
| Услуги по проживанию и питанию | 480 | 525 | 409 | 446 | 484 |
| Информация и связь | 752 | 816 | 685 | 705 | 799 |
| Финансовая и страховая деятельность | 1073 | 1067 | 962 | 938 | 1093 |
| Операции с недвижимым имуществом | 462 | 493 | 434 | 444 | 443 |
| Профессиональная, научная и техническая деятельность | 952 | 1151 | 866 | 829 | 889 |
| Деятельность в области административного и вспомогательного обслуживания | 649 | 461 | 604 | 533 | 572 |
| Государственное управление и оборона; обязательное социальное обеспечение | 478 | 487 | 411 | 450 | 490 |
| Образование | 334 | 350 | 330 | 400 | 482 |
| Здравоохранение и социальные услуги | 371 | 414 | 349 | 425 | 534 |
| Искусство, развлечения и отдых | 361 | 429 | 390 | 393 | 377 |
| Предоставление прочих видов услуг | 850 | 914 | 571 | 549 | 583 |
| Обменный курс | 147,35 | 221,73 | 382,75 | 412,95 | 426,03 |

1) Конвертация по среднегодовому обменному курсу валют Нацбанка РК;

2) предварительно

Источник: Бюро национальной статистики

Экономический подъем теряет темпы вследствие войны в Украине



GTAI GERMANY
TRADE & INVEST

Ян Трибель

GTAI | Алматы

Тесная экономическая привязка к России создает в Казахстане некоторую неопределенность. Тем не менее, в 2022 году страна должна быть в состоянии избежать сползания в рецессию.

Экономическое развитие: риски из-за событий в России и Китае

Экономика Казахстана, вероятно, продолжит расти в 2022 году, но темпы роста будут ниже, чем первоначально ожидалось. Прежде всего, война в Украине, начатая Россией, и ожидаемое сокращение российской экономики оказывают сдерживающее влияние на экономику Казахстана. Напротив, последствия общенациональных беспорядков, которые парализовали общественную жизнь в течение нескольких дней в начале года, прежде всего в экономическом мегаполисе Алматы, обозримы.

На фоне конфликта в Украине правительство Казахстана уже снизило прогноз роста валового внутреннего продукта (ВВП) в 2022 году с первоначальных 3,9 до 2,1 процента в реальном выражении. Также ряд отечественных и зарубежных организаций, таких, как казахстанский аналитический центр AERC, Всемирный банк и Economist Intelligence Unit (EIU), также внесли аналогичные коррективы. Однако они также ожидают реального роста ВВП в 2022 году в диапазоне от 1,5 до 2,9 процента.

Рост цен на многочисленные товары, который также считается последствием войны, рассматривается как основная причина, по которой казахстанская экономика должна избежать рецессии в 2022 году. В частности, значительное повышение цены на нефть должно принести стране, входящей в десятку важнейших мировых поставщиков черного золота, значительные дополнительные экспортные и налоговые поступления. Увеличение доходов частично компенсирует потери, которые следует ожидать в двусторонних торгово-экономических отношениях с важным экономическим партнером Россией.

И хотя казахстанская экономика в первом квартале 2022 года оказалась устойчивой к кризису, показав уверенный рост в 4,6 процента, неудачи в последующие месяцы возможны в любое время. Ключевым моментом может оказаться экспорт нефти, который осуществляется преимущественно через территорию России и в 2022 году уже несколько раз подвергался ограничениям.

Если первоначально это было связано с проблемами технического характера при погрузке нефти на танкеры в российском порту Новороссийска, то со временем возникла даже угроза полного закрытия важнейшего экспортного маршрута. Около 80 процентов экспорта нефти Казахстан осуществляет по трубопроводу, ведущему в Новороссийск.

В начале июля 2022 года российский суд постановил приостановить работу нефтепровода на 30 дней из-за нарушения экологических норм. Однако апелляция КТК, многонационального консорциума, эксплуатирующего трубопровод, была удовлетворена. КТК пришлось заплатить только штраф в размере, эквивалентном примерно 3 300 долларов США (US\$).

КТК должен легко справиться с этим наказанием, и в Казахстане можно было бы вздохнуть с облегчением. Ведь вместе с нефтью снова пока продолжат поступать и высокие доходы от ее продажи за рубеж. Тот факт, что один месяц простоя трубопровода привел бы к финансовым потерям, оцениваемым в 650 миллионов долларов США, делает очевидным конфликтный характер событий в начале июля. Поэтому еще предстоит выяснить, как на практике будет реализован призыв президента Токаева о скорейшем создании большего количества альтернативных транспортных маршрутов.

Еще одним фактором, влияющим на экономическое положение в Казахстане, являются локдауны в связи с коронавирусом в Китае. Если там продолжится охлаждение экономики, это, вероятно, оставит явные следы. Экономические связи Казахстана с Поднебесной такие же тесные, как и с Россией.

Инвестиции: Неопределенность негативно влияет на инвестиционную активность

Как и в экономике в целом, валовое накопление основного капитала в 2022 году также будет расти более умеренными темпами, чем предполагалось изначально. Поскольку государственный сектор направляет свои дополнительные расходы в основном на социальный сектор, чтобы уберечься от серьезных потрясений, вряд ли стоит ожидать каких-либо дополнительных государственных стимулов для инвестиций. Соответственно, по данным Всемирного банка, валовое накопление основного капитала в реальном выражении увеличится лишь на 0,8 процента, в то время как ЕIU считает возможным несколько более значительный рост в 1,7 процента.

Также еще предстоит выяснить, насколько сильно беспорядки в январе и война в Украине повлияют на интерес иностранцев к Казахстану как к месту ведения бизнеса. Если ожидаемая динамика прямых иностранных инвестиций не оправдается, то можно ожидать снижения валового накопления основного капитала.

Потребление: беспокойство по поводу потери реальных доходов из-за высокой инфляции

Для частных потребителей в Казахстане война в Украине особенно ощущается в виде резко возросших цен на многие товары. Хотя зарплаты и оклады продолжают расти, теперь уже нельзя исключать потери реальных доходов, что соответствующим образом сказывается на склонности потребителей к покупкам.

Соответственно, частное потребление в 2022 году вряд ли сможет повторить значительный рост предыдущего года. По данным Всемирного банка, возможен обозримый рост на 1,8 процента в реальном выражении.

Заработная плата в первом квартале 2022 года в реальном выражении была в среднем на 12,7% выше, чем годом ранее, что почти компенсировало потерю покупательной способности из-за инфляции. Инфляция в марте 2022 года в годовом исчислении составила 12 процентов. Поддержанный сильным ростом реальной заработной платы, частный спрос быстро восстановился в 2021 году, после того как пандемия коронавируса привела к заметным потерям в предыдущем году.

Внешняя торговля: сильно растущие доходы от экспорта благодаря высоким ценам на нефть

Сдержанная потребительская и инвестиционная активность ограничит рост импорта в 2022 году. Правительство Казахстана ожидает номинального увеличения стоимости на 2 процента по сравнению с 2021 годом. Однако перспективы России, которая до сих пор была важнейшим поставщиком многих товаров на казахстанский рынок, являются неопределенными.

В результате войны против Украины возможны два сценария: спад в российской экономике вызывает значительный дефицит поставок, который Казахстан должен заменить альтернативными источниками поставок. Или, в результате санкций против России, резко возрастает поток товаров на немногие оставшиеся рынки сбыта – включая Казахстан. В середине года четкая тенденция еще не прослеживается.

В то же время, казахстанский экспорт находится на пути к значительному расширению. В связи с ростом цен на сырую нефть и многие другие сырьевые товары, доходы от экспорта в номинальном выражении в 2022 году будут почти на 20 процентов выше, чем в предыдущем году, согласно прогнозу правительства.

Релокация иностранного бизнеса в Казахстан



Николай Кнорр

Управляющий партнер, адвокат (ФРГ)
ТОО «RSP International»

Геополитическая «турбулентность» серьезно трансформирует бизнес-среду, и на фоне политической и экономической нестабильности бизнес всё больше задумывается о релокации своих компаний из одних стран в другие. Так, в последние полгода Казахстан стал особо популярен для релокации бизнеса из России и Беларуси. Все больше процессом релокации заинтересованы компании, работающие в международном формате.

Релокация – это физический переезд бизнеса для снижения производственных издержек. Процедура включает в себя регистрацию юридического лица или открытие филиала, открытие банковского счета, переезд собственников, работников, а в некоторых случаях и производства. Сегодня релокация бизнеса становится ответом на экономические санкции, в условиях которых предприниматели не могут полноценно вести бизнес, когда отключены сервисы, затруднены транзакции и усложнена логистика.

Казахстан уже давно активно работает над созданием благоприятных условий для развития бизнеса на своей территории и привлекает иностранный бизнес упрощенной процедурой регистрации юридических лиц. Согласно показателю международного рейтинга Doing Business 2021, он занимает 21-е место среди 190 стран по легкости ведения бизнеса.

Релокация является сложным процессом, и чтобы иностранному предпринимателю добиться успеха, а также воспользоваться всеми преимуществами выхода на рынок Казахстана – необходимо разбить данный процесс на этапы и последовательно их выполнить.

Мы выделяем следующие 5 основных этапов процедуры релокации:

1 этап – Регистрация юридического лица. Как показывает наша практика, среди иностранных предпринимателей наибольшей популярностью пользуется такая форма регистрации бизнеса, как Товарищество с ограниченной ответственностью (ТОО).

Зарегистрировать ТОО в Казахстане имеют право граждане Республики Казахстан; иностранцы, имеющие вид на жительство в Казахстане; иностранцы, не имеющие вида на жительство в Казахстане, но имеющие визу бизнес-иммигранта; иностранные юридические лица.

В случае, если учредителями будут выступать иностранные физические лица, то ещё до регистрации ТОО каждому учредителю необходимо оформить индивидуальный идентификационный номер (ИИН), а также получить визу бизнес-иммигранта категории «С5» (данное требование о наличии бизнес-визы не распространяется на граждан государств-членов ЕАЭС).

Для регистрации ТОО необходимо:

1. определиться с наименованием, которое не будет дублироваться с уже зарегистрированными;
2. выбрать юридический адрес (можно зарегистрировать ТОО по домашнему адресу учредителя, арендовать или купить нежилое или офисное помещение);
3. выбрать виды деятельности из Общего классификатора видов экономической деятельности (ОКЭД) и определить категорию масштабы бизнеса (малый, средний или крупный бизнес);
4. определить размер уставного капитала в зависимости от масштабов деятельности и режима налогообложения;
5. определиться с кандидатурой исполнительного органа, согласовать условия трудового договора;
6. подготовить и подписать документы для учреждения ТОО (решение о создании ТОО, устав, учредительный договор при наличии двух и более учредителей) и назначения исполнительного органа (трудоустройство, приказ о назначении);
7. зарегистрировать ТОО в Центре обслуживания населения или через портал электронного правительства Egov.kz.

2 этап – Открытие банковских счетов и получение доступа к надежному банковскому обслуживанию. В Казахстане на сегодняшний день функционирует 22 банка. Для открытия банковских счетов в зависимости от политики выбранного банка необходимо либо лично, либо через представителей по доверенности обратиться в отделение и предоставить полный пакет документов.

Мы рекомендуем ещё на стадии регистрации компании определиться с банком, в котором будут открываться расчетные счета. Следует учитывать, что в последние месяцы из-за репутационных рисков некоторые банки отказываются сотрудничать с компаниями, учредителями которых выступают физические или юридические лица из России и Беларуси.

3 этап – Налоговое планирование. С момента регистрации в казахстанской юрисдикции компания становится налогоплательщиком, что подразуме-

вает сдачу месячных, квартальных, полугодовых или годовых отчетов в налоговые органы. Режим налогообложения зависит от оборотов, прибыли и отрасли деятельности бизнеса.

В Казахстане предусмотрено два режима налогообложения: общеустановленный режим и специальный режим.

4 этап – Переезд и легализация персонала. В рамках процедуры релокации иностранному предпринимателю следует также принять решение в отношении имеющегося штата работников. В случае принятия решения о релокации персонала и получения согласия от сотрудников на переезд в другую страну, собственнику бизнеса необходимо решить большое количество организационных и бытовых вопросов. Отдельного внимания заслуживают вопросы миграционного и трудового законодательства, т. к. в определенных случаях может потребоваться получение квоты на привлечение иностранной рабочей силы, получение разрешений на работу и оформление виз.

5 этап – Запуск бизнеса. Релокация бизнеса в казахстанскую юрисдикцию потребует налаживания производства, торговли или процесса оказания услуг на новом месте. Предпринимателю необходимо быть готовыми к тому, что с высокой долей вероятности может возникнуть необходимость в выстраивании технологических, организационных и управленческих процессов «с нуля» с учетом специфики казахстанского бизнеса.

Релокация бизнеса, перевод производства и изменения в структуре бизнеса – серьезные вызовы для любой компании, которые требуют системного и профессионального подхода, четкого понимания целей, методов, финансовых и юридических аспектов решения каждой задачи. Как бы хорошо иностранные предприниматели не были знакомы со спецификой казахстанского бизнес-рынка, все равно при релокации возникает множество как юридических, так и технических, языковых и бытовых вопросов. Мы рекомендуем доверить решение многочисленных вопросов специалистам с опытом успешной релокации бизнеса, что поможет иностранным предпринимателям минимизировать потери времени и денег.

| Общеустановленный налоговый режим включает: | Специальные налоговые режимы действуют на ограниченные виды деятельности и бывают следующих видов: |
|---|---|
| <p>корпоративный подоходный налог (для юридических лиц) – 20% от налогооблагаемого дохода за минусом вычетов ли индивидуальный подоходный налог (для ИП) в размере 10%;</p> <p>НДС – 12% (если превышен минимальный оборот);</p> <p>социальные отчисления и взносы.</p> | <p>на основе упрощенной декларации – налог 3% от установленной прибыли, а также социальные отчисления и взносы;</p> <p>на основе патента – для сферы торговли ставка налога 2%, для других сфер, а также при торговле по безналичной оплате – 1%;</p> <p>на основе фиксированного вычета – рассчитывается как общеустановленный, но особенность в том, что можно применить дополнительный фиксированный вычет;</p> <p>на основе специального мобильного приложения e-Salyq Business. Это новый режим, действующий с 01 января 2022 года только для ИП без работников.</p> |

„[И]зменившаяся геополитическая ситуация несет и новые вызовы, особенно для транспорта и логистики из Китая в Европу. Здесь страны Казахстана, Узбекистана и Кыргызстана, вплоть до стран, граничащих с Каспийским морем, будут играть гораздо большую роль в будущем.“



Михаэль Напель

DB Engineering & Consulting, директор филиала в Казахстане и ответственный за регион Центральной Азии в бизнесе компании DB E&C

Уважаемый г-н Напель, не могли бы Вы коротко представиться для наших читателей?

Я родился в 1959 г. и живу со своей семьей на северной окраине Берлина (когда я не в Казахстане или Узбекистане). В 1980-х гг. я изучал международные экономические отношения в Москве, затем работал в различных международных компаниях, таких как Daimler Benz, в международной машиностроительной компании, затем в небольшой инжиниринговой компании, пока в начале 2020 г. не взялся за интересную задачу в DB E&C в Казахстане. Таким образом, в своей карьере я смог познакомиться с отдельными этапами цепочки создания стоимости от планирования, производства, продаж и обслуживания до современных консалтинговых услуг для крупных компаний на нескольких континентах от Восточной Европы до Латинской Америки и Азии.

А каковы основные направления деятельности DB Engineering & Consulting в Казахстане и Узбекистане?

С начала 2020 г. я и моя команда в Казахстане и Узбекистане сосредоточились в основном на предоставлении консультационных услуг для казахстанских и узбекских железных дорог. Мы помогаем нашим друзьям на железной дороге здесь пройти процесс трансформации и развиваться дальше в направлении современной железнодорожной компании. Сотрудничество осуществляется в самых разных областях - от поддержки в разработке стратегии, создания современных систем обеспечения соответствия до поддержки в процессах закупок подвижного состава и многого другого. Отдельные темы конкретно согласовываются заранее и вписываются в общий процесс преобразования железных дорог.

Какие изменения Вы наблюдаете в секторе логистики в связи с российско-украинским конфликтом? Ощущаете ли Вы негативные последствия для своего бизнеса?

Конечно же, последствия российско-украинского конфликта не проходят мимо нас стороной. Так, например, нам пришлось приостановить многообещающее сотрудничество с Украинскими железными дорогами из-за войны, по обоюдному согласию, потому что Украина и ее железные дороги, по понятным причинам, сейчас сосредоточены на других приоритетах. Но изменившаяся геополитическая ситуация несет и новые вызовы, особенно для транспорта и логистики из Китая в Европу. Страны Казахстана, Узбекистана и Кыргызстана, а также страны, граничащие с Каспийским морем, будут играть гораздо большую роль в будущем, и этот потенциал должен быть использован, в дополнение к расширению "Среднего коридора", и это лишь один пример.

А как Вы оцениваете перспективы развития логистики в Казахстане в этом и следующем году? Будут ли логистические маршруты перестроены и какие новые риски возникнут в связи с этим?

Я думаю, что перспективы для Казахстана, как уже было отмечено, будут очень позитивными. Казахстан, конечно же, разумеется, должен переори-

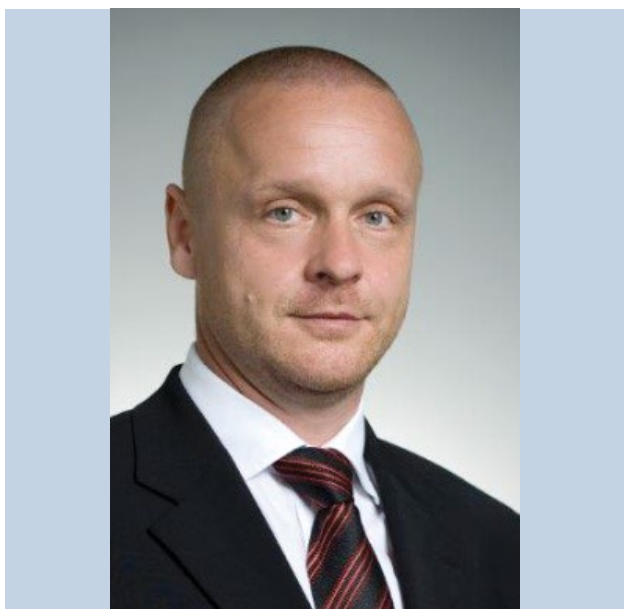
ентироваться, чтобы использовать потенциал и чтобы перехватить транспортные потоки с севера, и мы как Немецкие железные дороги можем оказать здесь большую поддержку вместе с нашими дочерними компаниями группы. Но я уверен, что это удастся, уже ведутся очень перспективные переговоры между железными дорогами названных стран и с железными дорогами-партнерами по новому "транзитному маршруту".

На какие моменты Вы бы обратили внимание немецких компаний, желающих обосноваться в Казахстане? Что бы Вы им посоветовали?

На такие вопросы нельзя ответить так просто в двух-трех словах. Исходя из собственного опыта, я бы порекомендовал запастись терпением и выдержкой на этапе реализации, несмотря на большую скорость при заключении договоров. Также я считаю важным развивать в себе чутье на конфликтный потенциал, как только возникают специфические поведенческие модели при выполнении и интерпретации контрактов, проактивно выявлять его и разрешать в согласии с партнером. Только так можно построить взаимное доверие в долгосрочной перспективе, всегда прислушиваясь к проблемам партнера - и это, конечно, касается обеих сторон.

Большое спасибо за интервью!

„Особенно в настоящее время Казахстан предлагает хорошие перспективы для бизнеса: страна позиционирует себя в качестве узла транспортных коридоров Запад-Восток и предлагает себя в качестве рынка для компаний, которые по разным причинам ищут альтернативы своей предыдущей деятельности в России, Украине и Беларуси.“



COMMERZBANK 

Марко Графф

руководитель алматинского офиса
Представительства Commerzbank AG
в Казахстане

Уважаемый г-н Графф, Вы работаете для Commerzbank на постсоветском пространстве в Центральной Азии, России и на Кавказе с 1997 г. Вы также были председателем Союза германской экономики в Казахстане с 1998 по 2002 гг. Одним словом, Вы хорошо интегрированы в местное бизнес-сообщество. Чувствуете Вы себя в постсоветском регионе уже как дома?

На самом деле мое назначение в Казахстан в 1997 г. было для меня и моей семьи нашей первой заграничной командировкой. Первоначально планировалось, что она продлится три года. Однако за этим последовали еще увлекательные 22 года в различных странах постсоветского пространства – России, на Кавказе (Азербайджан, Армения, Грузия). Commerzbank как банк немецкого среднего бизнеса

видит одну из своих главных задач в предоставлении ему полной поддержки в ведении бизнеса за рубежом – от обработки международных платежей до финансовой организации сложного экспорта. Поэтому задача во всех этих странах всегда была и остается одной и той же: наблюдать и анализировать рынок, устанавливать и поддерживать контакты с местными учреждениями, компаниями и банками, чтобы таким образом идентифицировать возможности для бизнеса нашего банка, которые предлагают как нашим клиентам, так и местным банкам и компаниям шанс для успешного и безопасного ведения бизнеса. Мы успешно справились с этой задачей. Особенно интересно было наблюдать за тем, как по-разному страны-преемницы Советского Союза формируют свое суверенное политическое и экономическое развитие, какие у них есть видения и как они их реализуют.

Наконец, дорога привела нас обратно к нашей старой любви и «родине», которая с тех пор была переименована в Алматы. После более 12-летнего отсутствия я был очень удивлен, какое позитивное и бурное развитие получили город, страна и общество. В целом, мы живем в Казахстане уже 12 лет – для меня и моей жены город, страна и люди стали т.н. «второй родиной» – и мы чувствуем себя здесь очень комфортно.

Почему Казахстан важен для Commerzbank? Чем занимается Ваш офис в Алматы? Какова основная сфера деятельности банка в Казахстане и регионе?

Commerzbank всегда работает там, где находятся наши клиенты. Для казахстанских компаний и предпринимателей, а также и казахстанского правительства важны немецкие технологии, немецкие ноу-хау, немецкая техника, немецкое качество и немецкая надежность. Это составляет основу для многоуровневых деловых отношений, начиная с простого экспорта до создания совместных предприятий. Основной сферой деятельности нашего банка является обработка международных торговых операций – от простых платежных поручений до кредитования импорта различных товаров посредством различных инструментов, таких как аккредитивы или гарантии. Здесь мы тесно сотрудничаем с ведущими банками Казахстана. Представительство в Алматы выступает в качестве контактного лица как для наших клиентов, так и для заинтересованных казахстанских компаний, посредника в налаживании контактов, анализирует шансы и риски на рынке и поддерживает прямой контакт с лицами, принимающими решения в политике, экономике и промышленности. Присутствие на местах, т.е. держать руку на пульсе, обеспечивает в сотрудничестве со стратегическими и бизнес-подразделениями Commerzbank в Германии быстрое реагирование и адаптацию нашей стратегии в случае позитивных (и, к сожалению, иногда и негативных) локальных событий.

Обращаются ли в Ваш финансовый институт немецкие компании, планирующие построить свою деятельность в Казахстане? В чем Вы видите возможности и препятствия для немецких инвесторов в Казахстане?

Commerzbank – это банк среднего предпринимательства Германии. Компании, ориентированные на экспорт, но также и новички в международном бизнесе традиционно и охотно полагаются на опыт Commerzbank в торговле со странами нашего региона (и не только), который создавался и укреплялся в течение десятилетий. Особенно в настоящее

время Казахстан предлагает хорошие перспективы для бизнеса: страна позиционирует себя в качестве узла транспортных коридоров Запад-Восток и предлагает себя в качестве рынка для компаний, которые по разным причинам ищут альтернативы своей предыдущей деятельности в России, Украине и Беларуси. Это изменение в подходе к казахстанской экономической политике пользуется большим вниманием со стороны политики и поощряется правительством посредством различных стимулов. Для того, чтобы начать активно работать на казахстанском рынке, необходимы хорошая подготовка, глубокий анализ рынка и надежный партнер, потому что деловая практика и подход нередко сильно отличаются от того, с чем привыкли иметь дело немецкие компании у себя на родине. Недостаточная подготовка может привести к неприятным сюрпризам прежде всего для новичков на рынке.

Одним из проблемных аспектов, на которые при общении обращают наше внимание местные компании и ассоциации, является нехватка финансирования, представляющая собой большое препятствие на пути дальнейшего развития экономических отношений с Германией. Какие финансовые инструменты существуют и какие из них Вы бы особенно порекомендовали?

Это интересный вопрос, который должен рассматриваться дифференцированно. Для начала следует определить, какой вид финансирования подразумевается – финансирование торговли, инвестиций, оборотного капитала или что-то совсем другое? Кто заемщик – казахстанская или иностранная компания? Участвует местный банк или компания будет финансироваться из-за рубежа? Что касается темы торгового финансирования, то на мой взгляд этот «набор инструментов» финансирования хорошо наполнен и соответствует требованиям рынка. Конечно же, мы не можем влиять на ценообразование и требования по обеспечению кредита местных казахстанских банков по отношению к своим клиентам. Если обе стороны (казахстанский банк и его клиент) достигли соглашения по этим пунктам, то в большинстве случаев ничего не препятствует финансированию импорта. Несмотря на хороший рейтинг страны мы, как и прежде, рекомендуем подтвержденные аккредитивы и гарантии в качестве предпочтительных инструментов для обеспечения торговых сделок с казахстанскими партнерами. Инвестиционное финансирование существенно сложнее, так как подготовительные работы здесь намного затратнее, залог сложнее оценить в связи с долгосрочными условиями погашения кредита, а чувствительность местного рынка на период выплаты кредита сложно оценить из-за волатильности.

Как Вы оцениваете банковский сектор Казахстана? И какие изменения Вы наблюдаете в т. ч. в связи с войной в Украине?

Казахстанский банковский сектор является лидирующим в регионе – как по балансовым данным, так и с точки зрения профиля продуктов, профессионализма и регулирования. Помимо Банка развития, аналогичному нашему KfW, существуют почти исключительно частные банки, многие с иностранным капиталом, некоторые котируются на международных фондовых биржах. За время своего существования банковский сектор прошел через ряд тяжелых кризисов, однако после консолидации последних лет и – частично при поддержке государства – капитализации достаточно силен для того, чтобы ответить на вызовы в среднесрочной перспективе. Это подтверждается и в глубинном банковском анализе (т. н. Анализ качества активов – AQR), проведенном аналитической консалтинговой компанией из США Оливер Вайман Консалтинг по заказу Национального банка. В прошлом «дочки» российских банков играли в секторе важную роль

как конкуренты казахстанских банков. Ниша, образовавшаяся после их исчезновения, теперь пополняется казахстанскими банками.

Как следствие войны в Украине, многие иностранные компании переводят свои представительства и деятельность из соответствующих стран в Казахстан. С одной стороны, это открывает возможности для казахстанской экономики, но и с другой стороны, создает санкционные риски. Казахстанское правительство знает об этом и приняло меры для их оптимального контроля или исключения.

Какие планы у Commerzbank на Казахстан и регион Центральной Азии в ближайшие годы?

Commerzbank выступает за постоянство. Конечно же, мы приспосабливаемся к обстоятельствам и требованиям рынка, однако мы остаемся верными девизу оказывать нашим клиентам на местах наилучшее сопровождение. В этом смысле мы будем и в будущем оказывать услуги привычно высокого качества на местах.

Большое спасибо за интервью!

Политическое и экономическое сотрудничество

Представительство германской экономики в Центральной Азии

Представительство германской экономики в Центральной Азии является зарубежным представительством Объединения торгово-промышленных палат Германии (DINKE) в Центральной Азии, а также частью глобальной сети внешнеторговых палат. С момента своего основания в 1994 году Представительство выступает на стороне интересов немецкой экономики в отношениях с важными политическими и экономическими органами в принимающих странах и обращается с проблемами, пожеланиями и предложениями немецких компаний в министерства, государственные административные структуры, отраслевые ассоциации и местные торгово-промышленные палаты. Под брендом услуг DEinternational Представительство поддерживает и сопровождает немецкие компании индивидуально или в составе делегаций при выходе на рынок и расширении их внешнеэкономической деятельности в Казахстане и Узбекистане.

Союз германской экономики в Республике Казахстан

Союз германской экономики в Республике Казахстан (VDW) — это добровольное объединение немецких фирм и организаций, которые активно поддерживают деловые отношения с Казахстаном и в большинстве случаев присутствуют в Казахстане. VDW представляет интересы своих членов в экономических и политических органах в Казахстане и Германии.

Казахстанско-германская межправительственная рабочая группа по торгово-экономическому сотрудничеству

Межправительственная рабочая группа по торгово-экономическому сотрудничеству — это формат регулярных двусторонних встреч, в рамках которых происходит обсуждение и содействие в расширении сотрудничества между обоими государствами в таких сферах, как экономика, промышленность, торговля, технологии, инновации, энергетика и защита климата. Сопредседателями являются высокопоставленные лица — со стороны Германии представитель Федерального министерства экономики и защиты климата (BMWK), с казахстанской стороны представитель Министерства иностранных дел. Заседания правительственной группы проводятся, как правило, один раз в год, поочередно в Казахстане и Германии.

Правительственная рабочая группа по сотрудничеству с немецкими инвесторами

Правительственная группа по продвижению казахстанско-германского инвестиционного сотрудничества была создана после официального визита Президента Республики Казахстан Касым-Жомарта Токаева в Германию в декабре 2019 года. В его состав входят представители министерств и административных управлений, занимающихся инвестиционными вопросами, во главе с первым заместителем премьер-министра Романом Склярком. Целью является продвижение казахстанско-германского инвестиционного сотрудничества, предложение государственных мер по продвижению инвестиций и оказание оперативной помощи на государственном уровне в случае трудностей с реализацией.

Казахстанско-германский деловой совет по стратегическому сотрудничеству

Казахстанско-германский деловой совет по стратегическому сотрудничеству существует с 01.10.2010 года. В нем участвуют банки и предприятия. Цели делового совета включают в себя выявление возможностей для делового сотрудничества и проведение конкретных проектов. Заседания совета проходят, как правило, два раза в год, поочередно в Казахстане и в Германии.

Восточный комитет германской экономики

Восточный комитет германской экономики — это главная региональная инициатива немецкого бизнеса для 29 стран Центральной Европы, Восточной и Юго-Восточной Европы, Южного Кавказа и Центральной Азии. Комитет был создан в мае 2018 года в результате слияния Восточного комитета (основан в 1952 году) и Восточноевропейской ассоциации немецкого бизнеса (основан в 1989 году). Он поддерживается шестью ведущими немецкими бизнес-ассоциациями и насчитывает около 350 компаний-членов. Комитет оказывает членам поддержку в проектах, в установлении контактов и в вопросах выхода на рынок. В тесном сотрудничестве с федеральным правительством и правительствами стран-партнеров Восточный комитет германской экономики работает над устранением торговых барьеров и улучшением экономических рамочных условий в регионе.

Берлинский Евразийский клуб

Берлинский Евразийский клуб (БЕК) был основан в феврале 2012 года в Берлине по инициативе Первого Президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева и бывшего министра иностранных дел Германии Ханса-Дитриха Геншера. Это диалоговая платформа для продвижения политического диалога и экономических отношений между Германией и ЕС, Казахстаном и Центральной Азией. Деятельность БЕК координируется Посольством Республики Казахстан в Германии и его партнером по сотрудничеству Восточным комитетом германской экономики. Заседания, в которых принимают участие заинтересованные политики, предприниматели и ученые, проходят три раза в год поочередно в трех местах - Нур-Султане, Брюсселе и Берлине. В содержательной части деятельность клуба посвящена отношениям между Казахстаном и Германией, ЕС и Центральной Азией, стратегии модернизации и развитию Казахстана, его геополитическому значению в вопросах безопасности и развития в Евразии, а также евразийской экономической интеграции.

Программа повышения квалификации менеджеров Федерального министерства экономики и защиты климата Германии

Программа подготовки менеджеров Федерального министерства экономики и защиты климата (BMWK) ориентирована в первую очередь на малые и средние предприятия из-за рубежа, которые заинтересованы в деловом сотрудничестве с немецкими компаниями. С 2004 г. Казахстан является одним из партнеров программы "Fit for Partnership with Germany", в которой на данный момент участвует около 20 стран. В рамках программы проходит целенаправленная подготовка руководителей иностранных компаний к налаживанию бизнеса и деловому сотрудничеству с компаниями Германии.

СОГЛАШЕНИЯ С ГЕРМАНИЕЙ

- Соглашение об инвестициях:
подписано 22.09.1992 года, в силе с 10.05.1995 г.
- Соглашение об устранении двойного налогообложения:
подписано 26.11.1997 г., в силе с 21.12.1998 г.
- Соглашение о партнерстве в сырьевой, промышленной и технологической сферах:
подписано 08.02.2012 г.

СОГЛАШЕНИЯ С ЕС

- Соглашение о партнерстве и сотрудничестве с ЕС: вступило в силу с 01.07.1999 г.;
дополнено расширенным соглашением о партнерстве и сотрудничестве, подписано
21.12.2015 г., вступило в силу 1.03.2020 г.

ЧЛЕНСТВО В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОБЪЕДИНЕНИЯХ

- Азиатский банк развития (АБР; www.adb.org),
- Азиатский банк инфраструктурных инвестиций (www.aiib.org),
- Евразийский банк развития (<https://eabr.org>),
- Евразийский экономический союз (www.eaeunion.org),
- Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР; www.ebrd.com),
- Содружество Независимых Государств (СНГ; <https://cis.minsk.by>),
- Международный валютный фонд (МВФ; www.imf.org),
- Исламский банк развития (ИБР; www.isdb.org),
- Шанхайская организация сотрудничества (www.sectsco.org),
- Организация Объединенных Наций (www.un.org),
- Всемирный Банк (www.worldbank.org),
- Организация по Безопасности и Сотрудничеству в Европе (www.osce.org),
- Всемирная торговая организация (ВТО; www.wto.org)

ВАЖНЫЕ АДРЕСА

Контакты министерств и комитетов в их подчинении, выборка

По состоянию на июль 2022 г.

| Наименование | Адрес | Телефон, E-Mail, Веб-сайт |
|--|--|---|
| Министерство иностранных дел Республики Казахстан | г. Нур-Султан, ул. Кунаева, зд. 31 | +7 (7172) 72 05 17, 72 01 14, 72 05 13 E-mail: nursultan@mfa.kz gov.kz/memleket/entities/mfa |
| Комитет по инвестициям Министерства иностранных дел Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 55/21, блок С4.2, 2 этаж | +7 (7172) 98 36 24 E-mail: cominvestrk@mfa.kz gov.kz/memleket/entities/invest |
| Министерство внутренних дел Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Тауелсиздик, 1 | Канцелярия: +7 (7172) 72 26 00 E-mail: kense@mvd.kz gov.kz/memleket/entities/qriim |
| Комитет миграционной службы Министерства внутренних дел Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Тауелсиздик, 1/1 | Канцелярия: +7 (7172) 72 26 20, 72 25 50 Приемная: +7 (7172) 71 51 31 gov.kz/memleket/entities/migration |
| Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 8, подъезд №3 | Канцелярия: +7 (7172) 555 763, 555 840, 555 783 E-Mail: office@minagri.gov.kz gov.kz/memleket/entities/moa |
| Комитет по управлению земельными ресурсами Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 8, подъезд 10 | +7 (7172) 74 27 60 gov.kz/memleket/entities/land |
| Комитет ветеринарного контроля и надзора Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 8, подъезд 2 | +7 (7172) 55 59 45, 55 58 15 E-Mail: priemnaya.kvkn@minagri.gov.kz gov.kz/memleket/entities/vetcontrol |
| Комитет государственной инспекции в агропромышленном комплексе Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан | г. Нур-Султан, ул. Кенесары, 36 | +7 (7172) 55 58 85 Приемная: +7 (7172) 55 59 61 gov.kz/memleket/entities/agroindust |
| Министерство индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра 32/1 | +7 (7172) 983 444, 983 151 Канцелярия: +7 (7172) 983 310, 983 311, 983 309, 983 308, 983 135 E-mail: miid@miid.gov.kz gov.kz/memleket/entities/miid |

| | | |
|---|---|--|
| Комитет индустриального развития Министерства индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра 32/1 | +7 (7172) 75 48 66 Канцелярия: +7 (7172) 64 85 98, 64 85 27 E-mail: comprom@miid.gov.kz gov.kz/memleket/entities/comprom |
| Комитет транспорта Министерства индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра, 32/1 | +7 (7172) 98 35 06 Канцелярия: +7 (7172) 98 35 08, 98 37 53 E-mail: kense.kt@miid.gov.kz gov.kz/memleket/entities/transport |
| Комитет по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства Министерства индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Кабанбай Батыра, 32/1 | +7(7172) 74 15 32 Канцелярия: +7 (7172) 98 33 69 gov.kz/memleket/entities/kds |
| Министерство финансов Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 8, подъезд 4 | Приемная: +7 7172 75 02 87 Канцелярия: +7 7172 75 03 19, 75 04 67, 75 04 71, 75 04 89 Факс: +7 7172 75 03 52 gov.kz/memleket/entities/minfin |
| Министерство национальной экономики Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 8, подъезд 7, Дом министерств | +7 (7172) 74 37 98, 74 32 91, 74 35 12, 74 38 01, 74 30 33, 74 31 81, 74 32 01, 74 35 55 Моб.: +7 775 282 61 70, +7 708 682 35 37, +7 701 933 28 10 E-mail: info@economy.gov.kz gov.kz/memleket/entities/economy |
| Министерство энергетики Республики Казахстан | г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра 19, Блок А | Канцелярия: +7 (7172) 78 69 81, 78 69 71, 78 69 61, 78 69 31, 74 08 44 E-mail: kence@energo.gov.kz Консультации по вопросам приема граждан и рассмотрения обращений: +7 (7172) 78 69 61, 78 68 08 (по приему граждан), +7 (7172) 78 68 61 (по обращениям) gov.kz/memleket/entities/energo |
| Министерство торговли и интеграции Республики Казахстан | г. Нур-Султан, Есильский район, пр. Мәңгілік Ел, 8, Дом министерств, подъезд 7 | +7 (7172) 74 91 09 (приемная) Канцелярия: +7 (7172) 75 06 72, 74 98 97 E-mail: mti@mti.gov.kz gov.kz/memleket/entities/mti |
| Министерство экологии, геологии и природных ресурсов Республики Казахстан | г. Нур-Султан, ул. Мәңгілік Ел, 8, Дом Министерств, подъезд 14 | Канцелярия: +7 (7172) 74 08 44, 74 12 97, 75 09 32, 74 12 89 E-Mail: k.kense@ecogeo.gov.kz gov.kz/memleket/entities/ecogeo |

Контакты органов местного государственного управления – администраций (акиматов) областей и городов республиканского значения

| Наименование | Адрес | Телефон, E-Mail, Веб-сайт |
|---------------------------------------|---|---|
| Акимат Абайской области | г. Семей | +7 (7222) 52 30 08 https://www.gov.kz/memleket/entities/abay/about?lang=ru |
| Акимат Ақмолинской области | г. Кокшетау, ул. Абая, 83 | +7 (7162) 29 72 44 www.gov.kz/memleket/entities/aqmola |
| Акимат Ақтүбинской области | г. Ақтобе, пр. Абылхайыр хана, 40 | +7 (7132) 93 20 81 gov.kz/memleket/entities/aktobe |
| Акимат Алматинской области | г. Кунаев, пр. Жамбыла, 13 | +7 (72772) 4 45 51 gov.kz/memleket/entities/zhetysu |
| Акимат Атырауской области | г. Атырау, ул. Айтеке би, 77 | +7 (7122) 35 40 92 www.gov.kz/memleket/entities/atyrau |
| Акимат Восточно-Казахстанской области | г. Усть-Каменогорск, ул. М. Горького, 40 | +7 (7232) 71 31 57 akimvko.gov.kz |
| Акимат Жамбылской области | г. Тараз, ул. Абая, 125 | +7 (7262) 43 25 18 https://www.gov.kz/memleket/entities/zhambyl?lang=kk |
| Акимат Западно-Казахстанской области | г. Уральск, пр. Нурсултана Назарбаева, 179 | +7 (7112) 24 20 56 gov.kz/memleket/entities/bko |
| Акимат Карагандинской области | г. Караганда, ул. Алиханова, 13 | +7 (7212) 50 15 32 (вн. 6825) karaganda-region.gov.kz |
| Акимат Костанайской области | г. Костанай, пр. Аль-Фараби, 66 | +7 (7142) 57 50 86 www.kostanay.gov.kz |
| Акимат Кызылординской области | г. Кызылорда, ул. Бейбарыс султан, 1 | +7 (7242) 40 11 91 https://gov.egov.kz/memleket/entities/kyzylorda |
| Акимат Мангистауской области | г. Актау, 14 мкр., здание 1 | +7 (7292) 46 21 11 (вн.1019) gov.kz/memleket/entities/mangystau |
| Акимат Туркестанской области | г. Туркестан, мкр. Жаңа қала, улица 32, здание 18 | +7 (72533) 5 96 54 https://www.gov.kz/memleket/entities/ontustik/contacts?lang=ru |
| Акимат Северо-Казахстанской области | г. Петропавловск, ул. Конституции Казахстана, 58 | +7 (7152) 34 02 05 gov.kz/memleket/entities/sko |
| Акимат Павлодарской области | г. Павлодар, ул. Сатпаева, 49 | +7 (7182) 66 39 96 gov.kz/memleket/entities/pavlodar |
| Акимат г. Нур-Султан | г. Нур-Султан, ул. Бейбитшилик, 11 | +7 (7172) 55 64 01, 55 64 61 http://www.astana.gov.kz |
| Акимат г. Алматы | г. Алматы, пр. Абылай хана, 74а | +7 (727) 390 35 82 http://almaty.gov.kz/ |
| Акимат г. Шымкент | г. Шымкент, пр. Нурсултана Назарбаева, 10 | +7 (7252) 24 73 08, 24 73 09, 24 72 16 https://www.gov.kz/memleket/entities/shymkent |

**Финансовые, инвестиционные агентства
и крупные предпринимательские ассоциации**

| Наименование | Адрес | Телефон, E-Mail, Веб-сайт |
|---|--|--|
| Национальный банк Казахстана | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 57А | +7 (7172) 77 51 10 E-Mail: hq@nationalbank.kz https://nationalbank.kz/ |
| Агентство Республики Казахстан по урегулированию и развитию финансового рынка | г. Алматы, мкр. "Коктем-3", дом 21 | Справочная служба: +7 (727) 237 11 11 Факс: +7 (727) 244 02 82 E-mail: info@finreg.kz https://finreg.kz/ |
| Банк Развития Казахстана | г. Нур-Султан, район Есиль, проспект Мәңгілік Ел, здание 55 А, н.п. 15 | Тел.: +7 (7172) 79 26 00 E-mail: info@kdb.kz https://www.kdb.kz/ |
| Казахстанская фондовая биржа KASE | г. Алматы, ул. Байзакова, 280, северная башня МФК "Almaty Towers" | +7 (727) 237 53 00 Факс: +7 (727) 296 64 02 E-mail: support@kase.kz https://kase.kz/en/ |
| Фондовая биржа Астана International Exchange (AIX), МФЦА | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 55/19, павильон С-3.4 | +7 (7172) 23 53 66 E-mail: markets@aix.kz https://www.aix.kz/ |
| Международный финансовый центр «Астана» (МФЦА) | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 55/18, павильон С-3.3 | +7 (7172) 959 000 E-mail: info@aifc.kz https://aifc.kz/ |
| Национальная палата предпринимателей Республики Казахстан «Атамекен» | Г. Нур-Султан, ул. Кабанбай батыра, 19 | Приемная: +7(7172) 919 300 Факс: +7(7172) 919 393 Канцелярия: +7(7172) 919 390 Бесплатно по всему Казахстану: 1432 E-mail: info@atameken.kz https://atameken.kz/ |
| АО "Национальная компания "KAZAKH INVEST" | г. Нур-Султан, пр. Мәңгілік Ел, 55/20, С 4.1 | +7 7172 620 620 Канцелярия: +7 7172 620 627 E-mail: info@invest.gov.kz https://invest.gov.kz/ |
| Веб-портал Государственные закупки Республики Казахстан | | +7 800 080 34 37 (бесплатно по РК) E-mail: support@ecc.kz https://www.goszakup.gov.kz/ |

ВЫХОДНЫЕ ДАННЫЕ

Germany Trade & Invest
Офис в Алматы
Бизнес-центр «Esentai City»
пр. Аль-Фараби 120/52 (ул. Нурлана Каппарова, 402),
н.п. 6, 2 этаж
050044 Алматы, Казахстан
Автор и контактное лицо: Ян Трибель
jan.triebel@gtai.de
www.gtai.de

Представительство Германской экономики
в Центральной Азии
Бизнес-центр «Esentai City»
пр. Аль-Фараби 120/52 (ул. Нурлана Каппарова, 402),
н.п. 6, 2 этаж
050044 Алматы, Казахстан
info@ahk-za.kz
www.zentralasien.ahk.de

Концепция и интервью: Представительство
Германской экономики в Центральной Азии
Перевод: Ольга Петренко, Батима Мамбеталина
Редакторы: Инна Ширли, Ховсеп Восканян
Подписано в печать: 31.07.2022

Дизайн и верстка:
ТОО «Technology of Imaging»
Алматы, ул. Нурмакова, 30, оф. 2
Тел.: +7 (727) 250 96 69, 258 48 02/03
zakaz@tech.kz
www.tech.kz

Размножение или частичное копирование
материала разрешается только с письменного
согласия со стороны Germany Trade and Invest
или Представительства Германской экономики
в Центральной Азии. Мы не несём ответственности
за содержание.

Фотографии: www.pixabay.de



Алматы

Самал-2, д. 33А,
050051 г. Алматы
+ 7 (727) 259 91 66
almaty@rsp-i.com

Берлин

Асканишер Платц 4,
10963 г. Берлин
+49 (30) 5770135-51
berlin@rsp-i.com

Вроцлав

ул. Валонска 15/2,
50-413 г. Вроцлав
+48 (570) 43 43 42
wroclaw@rsp-i.com

Бухарест

Блв. Пьер дэ Кубертэн 3-5,
021901 г. Бухарест
+40 742 596 315
bucharest@rsp-i.com

Киев

ул. Сакаганского 1316,
01033 г. Киев
+380 (673) 228277
kiev@rsp-i.com

Минск

ул. Голубева 21-12,
220117 г. Минск
+ 375 (447) 807 807
minsk@rsp-i.com

Москва

ул. Электровзводская 52,
107023 г. Москва
+7 (495) 287 48 32
moscow@rsp-i.com

Ст.Петербург

ул. Ташкентская 1
196084 г. Ст. Петербург
+ 7 (812) 309 81 10
stpetersburg@rsp-i.com

Ташкент

ул. Шевченко 31,
100600 г. Ташкент
+ 7 (702) 21671-16
tashkent@rsp-i.com

Вена

Герстхофер Штр. 30/1,
1180 г. Вена
+ 43 (664) 2539053
vienna@rsp-i.com

RSP International – Ваш партнёр, аудит и консультирование

Австрия | Беларусь | Германия | Казахстан | Польша | Россия | Румыния | Украина | Узбекистан

Rödl & Partner

ДЕЙСТВУЯ ГЛОБАЛЬНО

Наши клиенты доверяют нашим коллегам по всему миру: 5.260 юристов, адвокатов, специалистов в области налогов, бизнеса и ИТ, а также аудиторов оказывают консультации в 107 офисах в 50 странах.

В наших офисах в Алматы и Ташкенте вместе с командой опытных специалистов, говорящих на разных языках, мы консультируем наших клиентов по всем вопросам инвестиций и проектов двух важнейших рынков Центральной Азии.

Контактное лицо

Михаэль Квиринг
Адвокат (ФРГ), Партнер
Региональный менеджер по
Центральной Азии

Т +7 727 356 0655
michael.quiring@roedl.com

Rödl & Partner
Проспект Достык 188
Бизнес-центр «Кулан», 8-й этаж
050051 Алматы | Казахстан

www.roedl.de/kasachstan



VDW

Verband der Deutschen
Wirtschaft in der
Republik Kasachstan

**INFORMATIONEN. KONTAKTE. BETREUUNG.
ИНФОРМАЦИЯ. КОНТАКТЫ. ПОДДЕРЖКА.**

**Ihr Mitgliederverband in Kasachstan.
Ваш союз в Казахстане.**

**Ihr Partner in Kasachstan.
Ваш партнёр в Казахстане.**

**Verband der Deutschen Wirtschaft
in der Republik Kasachstan (VDW)
050044 Almaty, Republik Kasachstan
Ave. Al-Farabi 120/52, (Nurlan Kapparov Str., 402)
R6, 2. Stock, Businesszentrum „Esentai City“
Tel.: +7 727 356 10 61 (ext. 301, 302)
E-Mail: vdw@ahk-za.kz
Web: www.zentralasien.ahk.de**